



INFORME ECONÓMICO Y COMERCIAL

Sudáfrica



Elaborado por la Oficina
Económica y Comercial
de España en Johannesburgo

Actualizado a abril 2021

1 SITUACIÓN POLÍTICA	4
1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES	4
1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS	5
2 MARCO ECONÓMICO	6
2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA	6
2.1.1 SECTOR PRIMARIO	6
2.1.2 SECTOR SECUNDARIO	8
2.1.3 SECTOR TERCIARIO	11
2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA	12
3 SITUACIÓN ECONÓMICA	14
3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES	14
CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS	15
3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB	16
CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO	17
3.1.2 PRECIOS	18
3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO	18
3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA	18
3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA	19
3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS	20
3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO	20
3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS	20
3.4.1 APERTURA COMERCIAL	20
3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES	21
CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)	21
CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)	21
3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	22
CUADRO 5: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	22
CUADRO 6: IMPORTACIONES POR SECTORES	22
CUADRO 7: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS	22
3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)	23
3.5 TURISMO	23
3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA	24
3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES	24
3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES	25
CUADRO 8: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES	26
3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA	26
3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS	27
3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES	27
3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES ...	27
CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES	28
3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS .	28
CUADRO 10: BALANZA DE PAGOS	28
3.9 RESERVAS INTERNACIONALES	29
3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO	29
3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS ...	29
3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO	29
3.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA	29

4	RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES	30
4.1	MARCO INSTITUCIONAL	30
4.1.1	MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES	30
4.1.2	PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS	30
4.1.3	ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS	31
4.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES	32
	CUADRO 11: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	32
	CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	33
	CUADRO 13: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES	33
	CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULOS ARANCELARIOS	34
	CUADRO 15: BALANZA COMERCIAL BILATERAL	34
4.3	INTERCAMBIOS DE SERVICIOS	34
4.4	FLUJOS DE INVERSIÓN	35
	CUADRO 16: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	35
	CUADRO 17: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS	35
	CUADRO 18: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	36
	CUADRO 19: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA	37
4.5	DEUDA	37
4.6	OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA	37
4.6.1	EL MERCADO	37
4.6.2	IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN	38
4.6.3	OPORTUNIDADES COMERCIALES	38
4.6.4	OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN	39
4.6.5	FUENTES DE FINANCIACIÓN	40
4.7	ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN	41
5	RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES	41
5.1	CON LA UNIÓN EUROPEA	41
5.1.1	MARCO INSTITUCIONAL	41
5.1.2	INTERCAMBIOS COMERCIALES	41
	CUADRO 20: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA	42
5.2	CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES	42
5.3	CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO	43
5.4	CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES	43
5.5	ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES	45
5.6	ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO	46

1 SITUACIÓN POLÍTICA

1.1 PRINCIPALES FUERZAS POLÍTICAS Y SU PRESENCIA EN LAS INSTITUCIONES

Sudáfrica, según la Constitución de 1997 (aprobada tras el desmantelamiento del *apartheid* y las primeras elecciones democráticas) es una democracia en forma de república parlamentaria presidencialista. Existe una marcada división de los poderes. Las elecciones se celebran cada cinco años y los parlamentarios electos votan al presidente de la república, que es simultáneamente, jefe del Estado y del gobierno, y puede ser reelegido únicamente para un segundo mandato. El presidente nombra al vicepresidente y a los ministros, y tiene potestad para destituirlos. La Constitución permite que nombre a un máximo de dos ministros no pertenecientes a la Asamblea Nacional.

La historia y el nombre de la ANC han pesado en el resultado, y ha revalidado su mayoría absoluta en las elecciones de 2019, pero con pérdida de apoyos. El parlamento se ha radicalizado, perdiendo peso los partidos más moderados o centristas (ANC y DA) y aumentando el de partidos más radicales (EFF, Front Plus). La ANC ha perdido votos que se han ido a EFF. El partido que más ha crecido es el Front Plus, un partido conservador y de mayoría blanca afrikáner, cuyo objetivo es proteger y desarrollar la cultura y la economía afrikáner, que es contrario a la expropiación de tierras y que ha obtenido el 2% de los votos.

Los principales partidos políticos son los siguientes:

AFRICAN NATIONAL CONGRESS (ANC): es el partido histórico de la lucha contra el régimen segregacionista y está en el poder desde 1995. Más allá de su compromiso fundamental a favor de un sistema democrático que establezca la igualdad entre todos los grupos étnicos, sus postulados son liberales en lo social e intervencionistas y de izquierda en lo económico. En las elecciones de 2019, revalidó su mayoría absoluta, pero continúa la tendencia de pérdida de apoyos gradual desde 1994, habiendo obtenido el 57,5% de los votos (frente al 62,1% de 2014 y el 65,9% de 2009). Como aliados históricos del ANC desde los primeros tiempos de la lucha contra el *apartheid*, destacan el Partido comunista Sudafricano, South African Communist Party-SACP, y COSATU, la Federación de sindicatos de Sudáfrica y principal organización sindical del país. Entre ellos se admite, y es extremadamente frecuente, la doble militancia, así como la participación en los órganos de gobierno del ANC.

DEMOCRATIC ALLIANCE (DA): de tendencia liberal y mayoritariamente blanco, aunque apoyado también por indios y “*coloureds*”, es el principal partido de la oposición, aunque ha perdido apoyos en las elecciones de 2019 donde ha obtenido el 20,8% de los votos frente al 22,2% de 2014 (y el 16,7% de 2009). Pese a ello, se mantiene en el segundo lugar. En varias regiones, el EFF ha sobrepasado al DA como el principal partido de la oposición. Le ha pasado factura la mala actuación en la provincia de Western Cape, enzarzados en problemas internos y con alcaldes que no han mejorado la gestión respecto a sus predecesores de la ANC.

ECONOMIC FREEDOM FIGHTERS (EFF): Partido de izquierda radical fundado por el anterior presidente de la Liga Juvenil del ANC, Julius Malema, después de su expulsión del partido por sus críticas al gobierno y sus proclamas radicales. Es actualmente el tercer partido más importante de Sudáfrica al obtener un 10,8% de los votos en 2019 (frente a un 6,3% en 2014). EFF es un partido de inspiración marxista-leninista que aboga por una mayor intervención del estado, una nacionalización de los sectores estratégicos de la economía, y la expropiación sin compensación (principalmente de tierras/suelo).

Con el fin del *apartheid*, el país africano celebró en 1994 las primeras elecciones democráticas en las que casi 20 millones de personas ejercían su derecho a voto por primera vez. Nelson Mandela, presidente del ANC desde 1991, fue el claro ganador y se convertía así en el primer presidente elegido democráticamente en Sudáfrica. Tras años de negociaciones, en 1996 se promulgaba la Constitución que define a Sudáfrica como una democracia en forma de república parlamentaria, pero con tintes presidencialistas (sistema electoral híbrido). Existe una marcada división de poderes que se evidencia en el reparto de las distintas sedes políticas atendiendo a la distribución de los poderes. De esta manera, la sede del Gobierno está en Pretoria; la sede del

Parlamento está en Ciudad del Cabo; y la sede del poder judicial en Bloemfontein.

El país tiene un sistema parlamentario bicameral, con una Asamblea Nacional de 400 miembros y un Consejo Nacional de Provincias con 90 delegados. Las elecciones generales tienen lugar cada cinco años tras las cuales, los parlamentarios de la Asamblea Nacional eligen al presidente de la República, que es simultáneamente jefe del Estado y del Gobierno. Este último puede ser reelegido únicamente para un segundo mandato. El presidente dirige su Gabinete y es el encargado de nombrar a su vicepresidente y ministros, a quienes puede destituir. Una característica que permite la Constitución sudafricana es el nombramiento de un máximo de dos ministros que no pertenezcan a la Asamblea Nacional.

A continuación, se presentan los principales partidos políticos de Sudáfrica y los resultados obtenidos en las últimas elecciones generales celebradas en mayo de 2019.

African National Congress (ANC). El partido político ha obtenido la mayoría absoluta en todas las elecciones celebradas en Sudáfrica desde 1994 gracias a su papel en la lucha contra el régimen segregacionista y a su alianza con la Federación de sindicatos de Sudáfrica y principal organización sindical del país sindicatos (COSATU) y el partido comunista sudafricano (SACP). Entre ellos se admite y, de hecho, es muy frecuente, la doble militancia y también la participación en los órganos de gobierno del ANC.

Más allá de su compromiso fundamental a favor de un sistema democrático que establezca la igualdad entre todos los grupos étnicos, sus postulados son liberales en lo social e intervencionistas y de izquierda en lo económico. En las últimas elecciones el partido revalidó su mayoría absoluta con el 57,5% de los votos, aunque existe una pérdida de apoyos gradual desde las primeras elecciones celebradas en el país (en 2014 obtuvo el 62,1%). Tiene en la Asamblea Nacional 230 diputados.

Democratic Alliance (DA). Es el principal partido de la oposición. Defienden una filosofía de partido de carácter liberal demócrata y sus votantes son mayoritariamente blancos, aunque también tienen grandes apoyos entre la población india y mestiza. Su política está enfocada en la creación de una sociedad justa para todos vinculando este resultado con “oportunidades, esfuerzos y capacidades”. En lo económico, el DA se sitúa en el centro y aboga por un aumento del gasto público en la sanidad y la educación y políticas más pragmáticas que logren reducir el déficit presupuestario y la apertura del mercado laboral.

El partido ha ido ganando más protagonismo y votantes con el paso de los años. Sin embargo, en las últimas elecciones perdió apoyos y obtuvo el 20,8% de los votos frente al 22,2% que logró en 2014 lo que redujo su número de diputados en la Asamblea Nacional a 84. Pese a ello, ha conseguido mantenerse en segundo lugar, aunque en algunas municipalidades el EFF ha sobrepasado al DA como el principal partido de la oposición. El partido no ha podido convencer a sus votantes con su gestión en algunas alcaldías y sus peleas internas desencadenando la huida hacia otras alternativas políticas.

Economic Freedom Fighters (EFF). De reciente creación, el partido de izquierda radical fue fundado por el anterior presidente de la Liga Juvenil del ANC, Julius Malema, después de que este fuera expulsado del partido por sus críticas al gobierno y sus proclamas radicales. EFF es un partido de inspiración marxista-leninista que aboga por una mayor intervención del estado, una nacionalización de los sectores estratégicos de la economía y la expropiación sin compensación (principalmente de tierras y suelo). En las últimas elecciones consolidó su tercer puesto con la obtención del 10,8% de los votos frente al 6,3% en 2014. Tiene en la Asamblea Nacional 44 diputados.

En definitiva, la historia del ANC ha pesado en los resultados electorales otorgándole por sexta vez consecutiva la mayoría absoluta, pese a una clara pérdida de apoyos. El parlamento sudafricano se está polarizando, perdiendo peso los partidos tradicionales y centristas -ANC y DA- y alzándose nuevos partidos de corte radical. La ANC ha visto como parte de su electorado se ha ido al EFF y los del DA al Freedom Front Plus (FFP). Este último es un partido conservador con objetivos se centran en la protección y el desarrollo de la cultura y economía afrikáner.

1.2 GABINETE ECONÓMICO Y DISTRIBUCIÓN DE COMPETENCIAS

Tras las elecciones de 2019, el presidente de la República, Cyril Ramaphosa, cumplió con su promesa de reducir el número de carteras (el anterior tenía 35) y anunció la configuración de su Gabinete ejecutivo con el nombramiento de 28 ministros. Además, se comprometió a llevar a cabo una serie de reformas adicionales con el fin de promover la coherencia, coordinación y una

mayor eficiencia entre los diferentes ministerios. Así mismo, se instauró un sistema para fortalecer la rendición de cuentas dentro de cada administración.

El elevado número de ministerios y la existencia de grandes empresas públicas en el país hacen que la política económica e industrial sea diseñada y ejecutada en varios departamentos. Los principales organismos implicados en su elaboración son los siguientes:

Ministerio de Finanzas (Department of National Treasury): se encarga de elaborar los presupuestos públicos y a través de la agencia tributaria (South African Revenue Services, SARS) controla la gestión de la política fiscal y aduanera. Es el ministerio que más peso tiene en el actual Gabinete. Tiene también competencias en materia de contratación pública.

Ministerio de Comercio, Industria y Competencia (Department of Trade, Industry and Competition): es el responsable de la política comercial y dentro de su amplia lista de competencias se encuentra la regulación de la política de discriminación racial positiva B-BBEE y la política industrial (gestión de fondos y subvenciones). De este ministerio depende el Tribunal de la Competencia, la Agencia de Desarrollo Industrial (IDC, que participa en algunos proyectos de empresas españolas), la Comisión de Empresas y Propiedad Intelectual y varias agencias de apoyo a la industria. El ministerio ha creado un departamento de atracción de inversiones y ventanilla única (InvestSA).

Ministerio de Empresas Públicas (Department of Public Enterprises): su función principal es la gobernanza de las empresas públicas, correspondiéndole el nombramiento de sus directivos y su supervisión bajo el mandato del Gobierno. Como ya se ha mencionado, Sudáfrica se caracteriza por tener numerosas empresas públicas (SOC, State Own Companies) que operan en sectores estratégicos para la economía sudafricana: minería, defensa, energía, etc. Este ministerio actúa de intermediario entre el Gobierno y las SOC y proporciona información para la formulación de políticas, leyes y normativas.

Ministerio de Recursos Minerales y Energía (Department of Mineral Resources and Energy): su misión es la asignación de los recursos minerales y la energía de manera correcta de forma que pueda garantizarse el suministro seguro y sostenible de estos. Entre sus funciones destaca la regulación del sector minero, uno de los más importantes para la economía sudafricana, y del sector energético, campo estratégico para las empresas españolas, con la gestión de la empresa pública ESKOM.

Banco Central de Sudáfrica (South African Reserve Bank): su objetivo principal es lograr y mantener la estabilidad de precios para conseguir el crecimiento equilibrado y sostenible en Sudáfrica. Para alcanzar este objetivo la South African Reserve Bank se encarga de la política monetaria del país. Así, junto con instituciones como las mencionadas anteriormente juega un papel fundamental para garantizar la estabilidad financiera.

2 MARCO ECONÓMICO

2.1 PRINCIPALES SECTORES DE LA ECONOMÍA

2.1.1 SECTOR PRIMARIO

Agricultura

A pesar de que ha ido disminuyendo su importancia a lo largo de los años, la agricultura en Sudáfrica está muy diversificada y sigue siendo una importante fuente de divisas y de creación de empleo. El sector agrícola se caracteriza por presentar una **estructura dual** que comprende una agricultura comercial en grandes superficies bien desarrollada, con cadenas de suministro y redes de distribución establecidas, y una producción de subsistencia en las áreas rurales, de población mayoritariamente negra.

El país presenta un **régimen pluvial muy dispar**, por lo que el clima varía mucho en función de la zona. En el extremo sur del país se dan cultivos de agricultura intensiva, hortofrutícolas y viñedos, mientras que en el centro y oeste del país predominan los cultivos extensivos de maíz y cereales. En el este y norte destacan la caña de azúcar y los cítricos. Tan solo un 25% de toda el área cultivada es de regadío, lo que hace vulnerable al sector frente a las inclemencias del tiempo y, en especial, a las sequías que se repiten de manera cíclica.

En conjunto, destacan los cultivos de maíz, las verduras, las frutas (incluidos los cítricos y las de tipo subtropical), la caña de azúcar y la uva. El país es el octavo productor mundial de vino y el mayor productor de **maíz y azúcar** del continente africano. Gracias a la diferencia de estaciones con el hemisferio norte, el país se encuentra entre los líderes mundiales en la exportación de aguacates, mandarinas, pomelos y uvas de mesa, entre otros productos.



Ganadería

La ganadería en Sudáfrica es **extensiva** y el país cuenta con grandes explotaciones en vastos terrenos, ya que en muchas de las zonas del país es la actividad principal. El 65% de la superficie sudafricana está ocupada por praderas y pastos. El país tiene importantes cabañas de ganado vacuno (12,5 millones) y de ovino (21,9 millones). Aunque su número es menor, también **es importante la cría de avestruz**, otro de los principales productos que exporta el país. Sudáfrica cuenta con el 65% de la cabaña mundial de avestruz y el 90% de los productos derivados del avestruz.

Silvicultura

El sector forestal ha experimentado un rápido crecimiento en los últimos años. La superficie total plantada (en su mayoría, pinos y eucaliptos) asciende a 1,27 millones de hectáreas, el **1% de la superficie total** del país. La participación del sector público es importante ya que posee el 17% de las plantaciones (un 10% bajo la empresa pública SAFCOL y un 7% en manos de las municipalidades). En términos generales, se trata de un sector autosuficiente que abastece el 90% de la demanda local y, además, una de las principales industrias exportadoras con productos convertidos. La mayor parte de la producción de madera se destina a la industria papelera y minera y, en menor medida, al sector de la construcción.

Pesca

A pesar de sus más de 3.000 km de costa, la industria pesquera ha ido perdiendo importancia desde finales de los años sesenta como consecuencia de la sobrepesca. El sector necesita encontrar un equilibrio entre el potencial social y económico de la industria y la protección de los ecosistemas marinos. Las aguas de la **costa oeste son las más productivas** del país ya que acogen a una gran diversidad marina. Las principales especies capturadas son merluzas, sardinas, arenques, cefalópodos y atunes. En la costa este la pesca supone una fuente de alimento y sustento para las comunidades costeras.

El ministerio considera que la **acuicultura está subdesarrollada** y, por tanto, ha señalado al sector como prioritario para reducir la presión en las poblaciones de peces salvajes. Las principales especies de agua dulce son la trucha y la tilapia. Entre las especies marinas destacan las anguilas, gambas, mejillones y abalones.

Minería

Sudáfrica cuenta con una **gran riqueza y variedad de recursos mineros**, situándose entre los primeros productores mundiales de minerales como los diamantes, el oro, el ferrocromo, el platino, el antimonio, el hierro. Por ende, no es de extrañar el papel importante que juega la minería en la economía de Sudáfrica. Además, la industria emplea a casi medio millón de personas. Pese a los desafíos como la inseguridad en el suministro eléctrico y la volatilidad en los precios de los *commodities*, en el primer trimestre de 2020 la contribución de la minería al PIB fue del 6,6%. La gran producción minera que posee el país le ha convertido en un gran exportador de estos recursos. En 2019, el 17% de las exportaciones sudafricanas, con un valor de casi 14 MEUR, pertenecen a esta industria.

El sector ha atraído abundante inversión directa extranjera, aunque la entrada en vigor en 2018 de una nueva legislación ha generado controversia ya que exige a partir de ahora contar un socio local que tenga una participación mínima en la empresa del 30% si se quieren obtener los permisos mineros.

El carbón es el mayor recurso mineral por valor de ventas en Sudáfrica y supone una fuente de energía primaria de **importancia crítica** que impulsa la economía en el país. Los principales consumidores de carbón en Sudáfrica son la empresa pública de electricidad sudafricana (ESKOM) con un 45%, seguida de SASOL con un 30%. Aún así, el 30% de la producción total se exporta siendo India el principal mercado (un 29% del total de las exportaciones).



TABLA 1: VALOR DE LAS VENTAS DE MINERALES EN 2019

Precios corrientes, miles de euros

GRUPO MINERAL	VENTAS TOTALES
Carbón	717.834
Metales del grupo del platino	708.759
Hierro	381.037
Oro	362.432
Manganeso	294.549
Cromo	120.672
Otros minerales metálicos	117.925
Níquel	32.160
Cobre	24.759

Fuente: Statistics South Africa. Valores originales en rands convertidos en euros al tipo de cambio medio de 2019 (1EUR=16,20ZAR).

El sector se caracteriza por su **concentración en unas pocas empresas**, la mayoría de carácter multinacional, que se han diversificado hacia actividades relacionadas. Destacan ANGLO-AMERICAN, que a través de sus filiales (Anglogold Ashanti, Anglo Coal, Anglo Platinum, Anglo Base Metals) explota una amplia gama de minerales y BHP BILLITON, la mayor empresa minera del mundo, nacida de la fusión de la australiana BHP y la sudafricana Billiton. Anglo American que ya contaba con una participación del 45% en DE BEERS, la empresa sudafricana con una posición dominante en la producción y comercialización mundial de diamantes adquirió en 2012 el 40% que pertenecía a la familia fundadora Oppenheimer. El gobierno de Botsuana posee el 15% restante.

2.1.2 SECTOR SECUNDARIO

Sector energético

La capacidad energética instalada en Sudáfrica se estima en torno a 52 GW, la gran mayoría es generada por la empresa pública ESKOM, aunque en la práctica menos de 40 GW están efectivamente disponibles.

La mayor parte de la generación energética procede de plantas térmicas de carbón con una capacidad instalada de 37GW y cuyo propietario único es ESKOM. Hoy en día, el 72% de la oferta energética en Sudáfrica procede del carbón situando al país en una grave situación de dependencia. Para solventar este problema, Sudáfrica ha puesto en marcha un plan nacional (IRP 2019) para guiar un proceso de transición energética que le permita reducir su dependencia del carbón y que el país sea más sostenible; disminuyendo las emisiones de CO2 e intensificando su apoyo en las energías renovables.

Otro problema inherente a las plantas térmicas de carbón es el insuficiente mantenimiento y la gestión ineficiente de estas, lo que provoca regularmente caídas en la potencia efectivamente disponible. Como consecuencia, ESKOM implementa cortes de luz programados en todo el país desde finales de 2018.

Harto de la situación, el Gobierno ha propuesto un calendario detallado para la desmantelación de las centrales térmicas (11GW), aunque no ha querido renunciar a proyectos en fase de ejecución y próximamente terminará la construcción de las nuevas centrales térmicas de carbón Medupi y Kusile, propiedad de ESKOM. La primera se convertirá en la cuarta mayor del mundo y estará operativa a finales de 2020; mientras que la segunda estará construida en 2023.

Alrededor de 6,1 GW de la generación eléctrica proviene de energías renovables (fotovoltaica y eólica, principalmente). Bajo el anterior IRP (2010), el gobierno sudafricano lanzó un programa dedicado exclusivamente al sector de las renovables (REIPPPP) y logró crear la seguridad

jurídica y certidumbre necesaria para atraer inversión extranjera. La mayoría de estos proyectos, que aún siguen en marcha, son plantas en régimen de productor independiente de energía (IPP); en los que existe un contrato de venta de electricidad a ESKOM durante un periodo de 20 años. Las tecnologías renovables son las más beneficiadas en el nuevo IRP 2019, especialmente la eólica de la que se contratarán 1,6 GW al año a partir de 2022 hasta 2030.

Otro tipo de energía del país proviene de la central nuclear de Koberg, cerca de Ciudad del Cabo y propiedad de ESKOM, que tiene una capacidad instalada que supera los 1,8 GW. La cantidad restante procede, principalmente, de las cuatro plantas térmicas de diésel que utiliza el país para suplir la demanda en momentos en los que esta es elevada (peakers). Estas últimas son realmente costosas y el IRP 2019 pretende convertirlas a gas para apoyar el desarrollo de infraestructuras de gas en el país.

Sector del agua

Sudáfrica se encuentra entre los 50 países con menos precipitaciones del mundo, con una media anual de 465 mm, muy por debajo de los 860 mm de media mundial, y es considerado uno de los países más secos de África subsahariana. Como consecuencia, el país sufre sequías graves y prolongadas, que pueden llegar a durar hasta 10 años. A esta escasez natural del agua hay que añadir la creciente demanda de este recurso.

En Sudáfrica el sector agrícola es el mayor consumidor de agua, utilizando el 62% del total de recursos hídricos del país. Le sigue el consumo doméstico con un 27%, del cual el 23% corresponde a áreas urbanas y el 4% restante a zonas rurales. En 2017, el 97% de la población sudafricana tenía acceso al agua, aunque solo el 80% lo hacía de forma segura. La industria utiliza un 6% y la minería un 3%.

Los recursos hídricos que dispone Sudáfrica para satisfacer la demanda están bien desarrollados y suplen gran parte de las necesidades urbanas, industriales y de riego. Sin embargo, gran parte de las infraestructuras de agua del país cuentan con más de 20 años y su mantenimiento y gestión es ineficiente. Casi la mitad de estas, se encuentran en mal estado o en estado crítico; mientras que el 56% de las obras de tratamiento de aguas residuales son disfuncionales y requieren reformas urgentes.

Si se tiene en cuenta el aumento de la población sudafricana y las proyecciones de crecimiento económico del país, la demanda de agua podría situarse en los 17.700 millones de m³ en 2030. Esto supondría una brecha del 17% entre los recursos disponibles y la demanda prevista, es decir, un déficit de entre 2.700 y 3.800 millones de m³.

Sector de la construcción

Hasta 2016 el sector se había beneficiado del programa gubernamental de inversión en infraestructuras, por un total de 787.000 millones de rands (unos 60.000 MEUR en aquel momento). Junto a inversiones destinadas a la mejora de infraestructuras municipales, llevadas a cabo para mejorar la provisión de servicios y con el objetivo de preparar al país para la celebración de la Copa Mundial de Fútbol de 2010; se realizaron numerosos proyectos de construcción: un nuevo aeropuerto en Durban, la renovación de los aeropuertos de Johannesburgo y Ciudad del Cabo, nuevos estadios deportivos y mejora de otros ya existentes, una línea de tren de alta velocidad (Gautrain) que conecta Pretoria, Johannesburgo y uno de sus aeropuertos, así como otras obras menores.

Sin embargo, desde 2017 el sector ha crecido moderadamente como consecuencia de una bajada en el gasto público debido a la delicada situación financiera que atraviesa el país. Esta posición no se ha visto mejorada en 2020 ya que la aparición de la pandemia ha afectado gravemente a este campo y se espera una contracción anual del 14% en el sector y la pérdida de numerosos empleos. Para revertir la situación, el Gobierno ha anunciado el Plan de Inversión en Infraestructuras 2045 para las próximas décadas, en el que de momento se están valorando proyectos por valor de 116.000 MEUR.

Sudáfrica cuenta con grandes compañías constructoras; la mayoría de ellas disponen de recursos técnicos y humanos y están especializadas en suplir con grandes obras de infraestructuras al sector minero. Muchas de estas empresas, están presentes en países del África subsahariana y, en menor medida, en Oriente Medio. Las principales compañías constructoras del país son AVENG, WBHO, MURRAY & ROBERTS, GROUP FIVE y STEFSTOCK.

Sector de la automoción

El sector de la automoción representa el 27,6% de la producción industrial nacional,

convirtiéndolo en el mayor sector manufacturero de su economía. La producción de vehículos y sus componentes es, por tanto, clave para la industrialización y el crecimiento económico del país. En 2019, la industria representó alrededor del 6,4% del PIB y empleó en torno a las 457.000 personas en Sudáfrica.

Muchas empresas internacionales utilizan Sudáfrica como foco suministrador de componentes y ensamblaje, tanto para el mercado local como para el internacional. El país es el mayor productor del continente (produce el 57,18% de todos los vehículos de toda África) y exporta a 105 mercados extranjeros.

Los planes de desarrollo y promoción del sector han atraído a los principales fabricantes mundiales y en estos momentos están presentes en el país: BMW, FORD MOTOR, ISUZU, MERCEDES-BENZ, NISSAN, TOYOTA y VOLKSWAGEN. Existen además unos 200 fabricantes de componentes (350 si se tienen en cuenta aquellos que no trabajan en exclusiva para el sector automoción).

Al tratarse de un sector clave para la economía sudafricana, el gobierno mantiene una política industrial muy agresiva y ha creado distintos programas en apoyo al sector: el Automotive Production Development Programme (APDP) y el nuevo plan estratégico, South African Automotive Masterplan (SAAM) 2021 – 2035. Sudáfrica desea incentivar y aumentar la producción local, por lo que el acceso a las subvenciones previstas en el APDP queda supeditado a la política de discriminación racial positiva lo que ha enfrentado en numerosas ocasiones al sector con el Gobierno.

Industria química

A pesar de su diversificación, una de las características del sector químico sudafricano es su reducido nivel de autosuficiencia debido a que en muchos casos las materias primas necesarias no pueden obtenerse localmente o a que el reducido tamaño del mercado interno no justifica la fabricación local. En la actualidad, supone el 5% del PIB y el 25% del sector industrial. El sector está dominado por un pequeño grupo de compañías locales: SASOL, AECI, SENTRACHEM (DOW CHEMICALS); y extranjeras: ICI SA, HOECHST SA, BAYER SA, HENKEL SA, SHELL, UNILEVER, CIBA y DU PONT.

Sudáfrica cuenta con una industria petroquímica desarrollada, siendo uno de los países africanos con mayor volumen de refino de petróleo (500.000 barriles diarios, vendiendo su producción en el mercado local y exportando a países del este de África).

La empresa estatal PETROSA produce combustibles sintéticos a partir de gas importado y abastece al 7% de las necesidades de combustible líquido de Sudáfrica desde su planta en Mossel Bay; aunque está operando por debajo de su capacidad y las perspectivas no son positivas, al haberse encontrado menos gas del esperado.

SASOL suministra aproximadamente el 35% de las necesidades de combustibles líquidos del país. El resto del suministro depende de la importación de crudo. Las compañías petrolíferas multinacionales con refinerías en Sudáfrica son CALTEX (Cape Town), SHELL y BP (Sapre/Durban), TOTAL y SASOL (Free State) y ENGEN (Durban). Sudáfrica es el principal suministrador de derivados del petróleo de Botsuana, Namibia, Lesoto y Esuatini. SASOL ha firmado acuerdos con el Gobierno de Mozambique para desarrollar los yacimientos de gas natural de Pande y Temane.

Siderurgia y transformación de metales

Sudáfrica ocupa la posición cuarenta como productor mundial de acero según la Asociación Mundial de Acero (Worldsteel). El país es también el segundo mayor productor en África, con cerca del 35% del total del continente, por detrás de Egipto. La producción total sudafricana de acero en 2019 fue de 5,7 millones de toneladas.

Sin embargo, la situación a la que se enfrenta la industria siderúrgica en la actualidad es peor que cualquier otra experimentada con anterioridad y tiene graves implicaciones en el corto y medio plazo. Los precios nacionales del acero se han desplomado, mientras que se espera que el consumo interno sea inferior a los 3,3 millones de toneladas en 2020 frente a los 4,5 millones de toneladas de 2019 (una reducción del 26%).

Además, el sector arrastraba dificultades respecto a las exportaciones. En 2018, EE. UU. impuso aranceles ad valorem a sus importaciones de aluminio y de acero, del 10% y del 25%, respectivamente. Por otra parte, la competencia de grandes productores de acero como China y Rusia, este último es el país con los costes de producción más bajos del mundo, incluso antes de la depreciación de su moneda, dificultan las exportaciones sudafricanas.

Los principales productores son ARCELOR MITALL SOUTH AFRICA, CAPE GATE, CAPE TOWN IRON & STEEL WORKS (CISCO), HIGHVELD STEEL, SCAW METAL GROUP y

COLUMBUS STAINLESS STEEL (ACERINOX).

Productos de consumo

Alimentación y bebidas. La industria de la alimentación y bebidas es un sector con unas ventas por valor de más de 3.500 MEUR, lo supone cerca del 1% del total del PIB nacional aproximadamente. Este sector creció un 2,4% en 2019, aunque debido a la pandemia las cifras del año 2020 son muy pesimistas, con pérdidas de hasta un 95% en pleno mes de abril (el primer mes afectado por el duro confinamiento sudafricano).

Aunque están activas unas 1.900 empresas, tan sólo 8 de ellas controlan un 66% del mercado. Los grupos principales son: TIGER BRANDS, LANGE BERG HOLDINGS, NATIONAL BRANDS, TONGAAT-HULETT e ILLOVO SUGAR. Existe presencia de multinacionales, eso sí, siempre unidas con firmas locales: SIMBA, FRITO LAY, ROBERTSONS, BEST FOODS, NCD CLOVER, DANONE, NESTLE, UNILEVER y PROCTER & GAMBLE.

Tras dejar atrás medidas proteccionistas y favorecer la apertura del sector, la industria se ha movido del ámbito local hacia mercados internacionales, convirtiéndose en exportadora neta. Los principales productos que se exportan son fruta y vegetales conservados y procesados, pescado y bebidas alcohólicas. Los mercados de exportación están muy concentrados en el Reino Unido, Mozambique, Alemania, Japón y los Países Bajos, aunque se están abriendo a otros mercados como China, Somalia, Noruega, Malasia, Tailandia y Dinamarca.

Sudáfrica es mundialmente conocida por tener una industria en cerveza y vinos muy bien establecida y con experiencia. SOUTH AFRICAN BREWERIES (SAB), subsidiaria de la belga AB INBEV que cuenta con más de 200 marcas, domina el mercado local de la cerveza con un 88% de cuota de mercado. Existen un gran número de bodegas, principalmente en la región del Cabo, con una importante y creciente actividad exportadora. El mercado de bebidas no alcohólicas está dominado por CADBURY SCHWEPPEES, comprada por COCA-COLA en 1999, que distribuye sus productos a través de AMALGAMATED BEVERAGES INDUSTRIES (ABI).

Calzado y textil. La producción de calzado en Sudáfrica es muy competente. Existen alrededor de 120 empresas que emplean cerca de 95.000 trabajadores. A raíz de la ayuda prestada desde el gobierno a este sector en 2011, se han abierto 22 nuevas fábricas de cuero. La provincia de KwaZulu-Natal concentra aproximadamente el 60% de la producción. Las siguientes regiones en importancia son Western Cape, Eastern Cape y Gauteng.

Sudáfrica produce principalmente calzado de moda, ocio, deporte y calzado industrial. Del total de la producción, el 56% es zapato de piel. En 2018 se exportaron 3,3 millones de pares de zapatos. El total de las ventas anuales en 2019 ascendió a 242 millones de dólares, cifra que iba a crecer hasta situarse en los 325 millones en 2020 pero que se ha visto influenciada por la crisis global. El 75% de estas ventas corresponden a importaciones que, en función de su calidad, provienen de Asia, o bien, de Europa.

Por su parte, la industria textil sudafricana está compuesta por 300 firmas, situadas mayoritariamente en Kwazulu-Natal, Western Cape, Eastern Cape y Gauteng. Destaca la producción de fibras sintéticas e hilados -especialmente poliéster, nylon y acrílicos-, textiles para el hogar, la industria del automóvil y prendas de vestir.

2.1.3 SECTOR TERCIARIO

Servicios financieros y legales a empresas

El sector financiero sudafricano es sofisticado y se encuentra muy desarrollado; junto con el de otros servicios a empresas constituyó un 20% del PIB en 2019. El sector cuenta con docenas de **instituciones nacionales y extranjeras** que brindan una gama completa de servicios: banca comercial, préstamos hipotecarios, seguros e inversiones y sitúan al país al mismo nivel que otras naciones más industrializadas.

Según el último Informe de Competitividad Global del Foro Económico Mundial el sistema financiero sudafricano se sitúa entre los veinte mejores del mundo. Las principales entidades financieras bancarias sudafricanas: ABSA, FNB, STANDARD BANK, NEDBANK y CAPITEC, están implantadas en todo el continente y dominan los mercados financieros de los países vecinos. La mayoría tienen sus sedes en el distrito financiero de Johannesburgo y, en menor medida, en Ciudad del Cabo.

El desarrollo del mercado financiero sudafricano, que cuenta también con la **Bolsa de Johannesburgo**, permite que haya liquidez en moneda local. La industria bancaria está

concentrada en un número reducido de grandes instituciones, que dependen del Bando de la Reserva de Sudáfrica, lo que degenera en comportamientos oligopólicos denunciados por la comisión de defensa de la competencia sudafricana.

El **sector legal** de Sudáfrica se caracteriza por su amplitud; en el país ejercen más de 25.000 abogados en un total de 12.000 bufetes. El número de abogados no hace más que crecer apresuradamente mientras que las empresas de la industria no lo hacen de forma tan rápida. El sector de los servicios legales tiene un valor anual estimado de 29.000 millones de rands y cada vez es más competitivo: **existe un exceso de oferta**. Las principales firmas presentes en el país son: WEBBER WENTZEL, BOWMANS, ENSAFRICA, CLIFFE DEKKER HOFMEYR y WERKSMANS. Todas ellas sudafricanas, a excepción de ENSAFRICA. Cabe destacar la presencia de firmas internacionales como HOGAN LOVELLS, LINKLATERS y MCKINSEY. También están en el país consultoras como DELOITTE, KMPG, EY y PWC que ofrecen estos servicios bajo sus propios departamentos.

Turismo

Sudáfrica cuenta con numerosos **atractivos turísticos naturales**. La organización de la copa del mundo de fútbol en 2010 supuso un gran impulso para la imagen del país, repercutiendo en un crecimiento en el número de turistas desde entonces. Los ingresos por turismo en 2019 incrementaron hasta alcanzar la cifra de los 72.160 MEUR. El **turismo internacional tuvo más peso** que el doméstico y supuso el 75% de los ingresos totales.

Tecnologías de la información y comunicación

El sector de las tecnologías de la información y la comunicación ha demostrado ser un pilar fundamental para la economía sudafricana, por lo que, en los últimos años, las empresas han invertido mucho en el sector. Sin embargo, aún se necesita llevar a cabo un cambio estructural en el país para adaptarse a las nuevas tecnologías (4ª revolución digital).

ICASA, regulador público del mercado de las telecomunicaciones en Sudáfrica subdivide al sector en tres áreas: las telecomunicaciones, la radiodifusión y los servicios postales. Los ingresos en 2019 de los tres subsectores alcanzaron los 238.000 millones de rands (un 4% más que el año anterior), siendo el de las **telecomunicaciones el más importante** con 194.000 millones de rands y el de los servicios postales el que más creció (casi un 20%).

Las infraestructuras de telecomunicaciones en Sudáfrica proporcionan un servicio moderno y eficiente a las áreas urbanas, incluidos los servicios de telefonía móvil e Internet. TELKOM, empresa pública parcialmente privatizada, es el principal operador de **telefonía fija** y ha asumido la obligación de facilitar la modernización de la red y la expansión en las áreas desatendidas hasta 2024. Tras años de monopolio por parte de TELKOM, ahora existe un segundo operador de red fija: NEOTEL.

En **telefonía móvil**, en 2019 el líder del mercado fue VODACOM, con el 42,4% de la cuota de mercado, seguido por MTN con un 29,4%. El resto del mercado se lo reparten otras dos grandes competidoras: CELL C (16,9%) y TELKOM (9,5%). El **uso de Internet** en Sudáfrica se ha incrementado considerablemente en los últimos años y recientemente, VODACOM ha lanzado la primera red 5G de África en tres ciudades sudafricanas: Johannesburgo, Pretoria y Ciudad del Cabo. Según Statista, en 2019 existían 32 millones de usuarios de internet en el país, más del 50% de la población.

El **mercado de la televisión** cuenta con dos operadores digitales por satélite: STARTSAT, pública (propiedad de la china ON DIGITAL MEDIA) y DSTV, de pago (propiedad de MULTICHOICE). En la televisión analógica terrestre, como principales actores están SABC (con tres cadenas públicas), eTV (comercial en abierto) y M-Net (propiedad de MULTICHOICE y de pago). La televisión analógica terrestre se encuentra en un proceso de transformación que comenzó en 2010 para convertirse en televisión por satélite. Netflix está disponible en Sudáfrica.

2.2 INFRAESTRUCTURAS ECONÓMICAS: TRANSPORTE, COMUNICACIONES Y ENERGÍA

Sudáfrica cuenta con una red de infraestructuras de transporte, telecomunicaciones y energía más moderna que la de los países de su alrededor y es comparable en varios aspectos a la de los países desarrollados.

Carreteras. Sudáfrica cuenta con una red de carreteras muy desarrollada y en buen estado de 366.872 kilómetros, de los que aproximadamente el 18% están asfaltados. El Gobierno es el responsable de las carreteras nacionales, siendo la sociedad independiente SANRAL (South African National Roads Agency Limited) la encargada de la construcción y el mantenimiento de las carreteras del país. La red de carreteras de peaje actual es de 3.120 km, de los cuales 1.832 están gestionados por SANRAL y el resto, por compañías privadas. La compañía española DRAGADOS SA, a través de la concesión Bakwena Platinum Corridor Concessionaire, opera la autopista N1/N4.

Ferrocarriles. La red ferroviaria en Sudáfrica es, en su mayoría, de vía estrecha y tiene una longitud de 33.400 km, de los cuales 16.946 están electrificados. El transporte de viajeros es muy escaso y corresponde a la agencia pública PRASA (Passenger Rail Authority of South Africa); tan solo los servicios de cercanías en las áreas metropolitanas de Pretoria-Johannesburgo, Ciudad del Cabo y Durban tienen alguna relevancia, aunque están limitados por la antigüedad del equipamiento y la inseguridad. La **infraestructura más moderna es el Gautrain**, una red de tren rápido de 80 kilómetros que conecta Johannesburgo, Pretoria y el aeropuerto O.R. Tambo. Se trata de un proyecto conjunto entre el gobierno provincial de Gauteng y BOMBELA, consorcio privado con empresas de origen canadiense-francés.

Por el contrario, la red sudafricana juega un papel importante en el **transporte de mercancías** y es gestionado por la empresa TRANSNET FREIGHT RAIL, subsidiaria de TRANSNET (empresa estatal). A pesar de los considerables volúmenes transportados, la capacidad de la red, lastrada por la avanzada edad media del material rodante y el mal estado de algunos tramos de tendido, es insuficiente para cubrir la demanda existente, especialmente para el sector minero. Aproximadamente el 15% del transporte de mercancías se realiza por este medio, siendo especialmente importante para los sectores minero, agrícola y de automoción.

El gobierno mantiene planes no definidos para construir un tren de alta velocidad de Johannesburgo a Durban, así como de mejoras en las vías que unen la región minera de Mpumalanga con el puerto de Durban y Richards Bay.

Puertos. Los puertos comerciales desempeñan una función crucial en el transporte, la logística y el desarrollo socioeconómico del país. **El 98% de las exportaciones de Sudáfrica se realizan por vía marítima.** TRANSNET NATIONAL PORTS AUTHORITY es la entidad propietaria y gestora de los ocho principales puertos del país: Richards Bay, Durban, East London, Port Elizabeth, Mossel Bay, Ciudad del Cabo, Saldanha y Ngqura. Destaca el puerto de Durban ya que es el más activo del país, el segundo de África, y tiene la terminal de contenedores más grande del hemisferio sur. Resulta el más conveniente para el tráfico transfronterizo y el más adecuado para la zona de Gauteng. El puerto de Richards Bay, dedicado casi exclusivamente a las exportaciones de carbón, es el mayor en términos de volúmenes de carga.

Aeropuertos. La compañía pública ACSA (Airports Company of South Africa) posee y opera los principales aeropuertos de Sudáfrica entre ellos los **tres grandes aeropuertos** internacionales: Johannesburgo O.R. Tambo, Ciudad del Cabo y Durban. Las instalaciones de estos aeropuertos son excelentes, ya que, con motivo de la celebración del mundial de fútbol en 2010, ACSA llevó a cabo importantes obras de modernización. El tráfico de pasajeros total en el país supera los 40 millones. Sin embargo, tras declararse en marzo de 2020 el estado de emergencia, el tráfico aéreo y los aeropuertos del país han estado cerrados. Desde finales de agosto se permiten los vuelos internos y desde octubre los internacionales por motivos laborales.

Telecomunicaciones. El sector de las telecomunicaciones está liberalizado y hay varios operadores en cada tecnología. La red de telefonía fija y móvil básica está totalmente desarrollada en el país. En algunas zonas hay problemas puntuales con la red fija debido al robo de cobre. En 2016 empezó el despliegue de la fibra en las principales áreas residenciales.

Energía. La tasa de electrificación en Sudáfrica es casi del 90%. Sin embargo, desde finales de 2018 han vuelto los apagones programados, debido al insuficiente mantenimiento y la gestión ineficiente de las plantas térmicas de carbón por parte de la empresa pública de electricidad ESKOM.



3 SITUACIÓN ECONÓMICA

3.1 EVOLUCIÓN DE LAS PRINCIPALES VARIABLES

Crecimiento económico

Sudáfrica ya venía sufriendo una crisis económica desde el 2015 causada principalmente por los problemas que tiene el país de productividad: la ineficiencia en las empresas e infraestructuras, una mano de obra no cualificada, los numerosos casos de corrupción y una excesiva carga burocrática. En el último trimestre de 2019 Sudáfrica entró en una recesión técnica y se ha venido rebajando la calificación crediticia por las principales agencias.

Los problemas en el suministro eléctrico que vienen dándose en los últimos años afectan gravemente a toda la actividad productiva y son una clara manifestación de la urgencia de implementar reformas estructurales. En particular, el sector minero y manufacturero, ambos claves en las exportaciones del país, se han visto profundamente perjudicados en el último año.

La pandemia y las medidas para combatirla, implantadas desde finales de marzo de 2020, han deteriorado significativamente todos los indicadores macroeconómicos. La economía se contrajo un 7% respecto a 2019 en gran medida por un confinamiento muy estricto y prolongado. Con la relajación de estas medidas, se produjo una cierta recuperación económica en los últimos trimestres del 2020 y el FMI prevé una recuperación del 3,1% para 2021.

El presidente Ramaphosa anunció a mediados de octubre de 2020 el Plan Económico de Recuperación, centrado en cuatro estrategias: despliegue masivo de infraestructuras, creación de empleos públicos temporales, ampliar la capacidad de generación de energía eléctrica e impulso de la industria local.

Cuentas públicas

El deterioro en las cuentas públicas observado en los últimos años ha llevado a la pérdida de credibilidad que se ha acentuado con el impacto económico de la pandemia y del confinamiento. La agencia Moody's ha rebajado la calificación crediticia soberana de Sudáfrica a Ba2, lo que significa que se considera 'bono basura' por parte de las tres principales agencias internacionales (las agencias Fitch y S&P también han ido rebajando progresivamente su calificación desde 2013).

El desencadenante ha sido el deterioro fiscal de Sudáfrica, donde el FMI prevé que la deuda pública que en 2020 ha sido de 77.1% alcance el 87.3% del PIB en el 2023, y la falta de reformas económicas estructurales. Debido a la rebaja, los economistas esperan que aumenten los costos de endeudamiento de Sudáfrica y que el consecuente aumento de las salidas de capital debilite aún más el tipo de cambio rand / dólar estadounidense.

El país africano debe hacer frente a los gastos derivados de los programas de alivio social adoptados durante el confinamiento y a la caída de ingresos provocada por la pérdida de impuestos (aproximadamente 4.800 millones de dólares). Además, otro de los retos es la rigidez de los gastos, derivada de la inexistencia de medidas contundentes para controlarlos, y las políticas económicas intervencionistas, como la necesidad de mantener viva la empresa pública de electricidad y de rescatar a la aerolínea de bandera, fuertemente endeudada. Sólo en el año 2020, el rescate de South African Airways supuso un total de 1.640 millones de dólares. Todo esto ha supuesto un aumento del déficit presupuestario en los últimos años, alcanzando un total de 6,2% del PIB en 2019 e incrementándose en el 2020 al 15,7%.

Inflación y política monetaria

El IPC de 2020 subió al 3,3% respecto al año anterior. Esto refleja la debilidad de la demanda tras el confinamiento. El banco central sudafricano ha reaccionado agresivamente, reduciendo significativamente el tipo de interés director. El recorte fue de 100 puntos básicos en marzo, otros 50 puntos en mayo y 25 en julio hasta situarlo en el 3,5%, manteniéndose este porcentaje en febrero de 2021.

Sector exterior y tipo de cambio

En los últimos años, el rand mantuvo un nivel depreciado en comparativa histórica llegando en agosto de 2020 a situarse en los 20.58 rand/euro, debido principalmente a la huida generalizada de capitales de los mercados emergentes y la llegada de la pandemia y del confinamiento al país. Tras superar la primera ola, con la apertura de sus fronteras se ha alcanzado una cierta estabilidad en la moneda. A principios de abril de 2021 el tipo de cambio es de alrededor de 17,22 rands por 1 euro.

CUADRO 1: PRINCIPALES INDICADORES MACROECONÓMICOS

DATOS ECONÓMICOS	2016	2017	2018	2019	2020
PIB					
PIB M.USD (3)	296.273	349.433	368.135	358.839	282.590
Tasa de variación real (%) (1)	0,4	1,4	0,8	0,2	-8 (Q3 2020)
INFLACIÓN					
Media anual (%) (1)	6,4	5,3	4,7	4,1	3,3
Fin de período (%) (1)	6,8	4,7	4,5	4,0	3,3
TIPOS DE INTERÉS DE INTERVENCIÓN DEL BANCO CENTRAL					
Media anual (%) (2)	6,90	6,88	6,59	6,63	3,5
Fin de período (%) (2)	7	6,75	6,75	6,5	3,5 (dic 2020)
EMPLEO Y TASA DE PARO					
Población (x1.000 habitantes) (1)	55.653	55.700	57.700	58.775	59.622
Población activa (x1.000 habitantes) (1)	21.849	22.051	22.668	23.109	22.257 (dic 2020)
% Desempleo sobre población activa (1)	26,5	26,7	27,1	26,9	28,7
DEUDA PÚBLICA					
BRUTA en M.USD (3)	152.468	183.987	208.769	207.162	232.926 (dic 2020)
en % de PIB (3)	51,46	53,02	56,71	62,2	77,1 (dic 2020)
EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS					
en MM.USD (4)	91	104	110	112	114
% variación respecto periodo anterior (7)	-5,22	14,3	5,8	1,8	1,8
IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS					
en MM.USD (4)	89	99	109	110	113
% variación respecto periodo anterior (7)	-11	11,2	10,1	0,9	2,7
SALDO B. COMERCIAL					
en M.USD (4)	1,6	4.480	1.266	1.769	14.800
en % de PIB (4)	0,5	1,4	0,5	0,8	5,7
SALDO B. CUENTA CORRIENTE					
en M.USD (4)	-8.883	-8.878	-13.073	-10.607	6.522
en % de PIB (4)	-2,9	-2,5	-3,5	-3,0	2,2
DEUDA EXTERNA					

en M.USD (2)	143.396	173.319	172.287	189.108	156.340 (junio 2020)
en % de PIB (4)	48.4	49.6	48.8	52.7	55
SERVICIO DE LA DEUDA EXTERNA					
en M.USD (6)	13.921	14.705	23.383	17.974	n.d.
en % de exportaciones de b. y s. (6)	14,3	13,4	19,9	19,9	n.d.
RESERVAS INTERNACIONALES					
en M.USD (6)	47.180	50.723	51.600	53.800	55.013
en meses de importación de b. y s. (6)	5,47	5,26	4,84	5,4	8,1(nov 2020)
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA					
en M. USD (5)	2.235	2.007	5.334	4.625	n.d
TIPO DE CAMBIO FRENTE AL DÓLAR					
media anual (2)	14,71	13,30	13,23	14,43	16,46
fin de período (2)	13,62	12,29	14,36	14,11	14,65

Fuentes: (1) STATS South Africa; (2) SA Reserve Bank; (3) IMF World Economic Outlook Database, October; (4) SARB boletín trimestral (5) UNCTAD - World Investment Report; (6) World Bank; (7) Elaboración propia con datos de la propia tabla.

3.1.1 ESTRUCTURA DEL PIB

Dentro del **sector primario**, destaca la minería que supuso en 2020 un 6,8% de la economía sudafricana. Destacan las grandes explotaciones de carbón y de piedras preciosas del país. La gran riqueza mineral de Sudáfrica constituyó la base sobre la que se inició el desarrollo económico en sus orígenes. Sin embargo, la minería está en retroceso como consecuencia del desarrollo de otros sectores, el agotamiento de algunas explotaciones y la conflictividad laboral e incertidumbre regulatoria. La agricultura, la ganadería y la pesca aportan el 2,7% del PIB, pero emplean aproximadamente un 10% de la mano de obra del país.

En el **sector secundario**, la industria supone un 11,6% de la economía, mientras que la construcción no llega al 3%. El restante 2,1%, lo aporta la producción de electricidad, agua y gas. Dentro de la industria, destaca la automoción, química y petroquímica. El sector siderúrgico está viéndose negativamente afectado por el progresivo aumento en el precio de la electricidad.

En el **sector terciario**, destaca el sector financiero y de servicios a empresas que representa más del 21% del PIB del país. Le siguen en importancia los servicios públicos (16,7%) y el sector comercial (alrededor del 13%) cuyas grandes compañías de distribución están también sólidamente establecidas en los países vecinos.

Precios contantes, millones de rands

SECTORES DE LA ACTIVIDAD	2018	%	2019	%	2020	%
SECTOR PRIMARIO	304.671	9,7%	295.203	9,4%	279.521	9,5%
Agricultura, silvicultura y pesca	74.157	2,4%	69.049	2,2%	78.069	2,7%
Minería	230.514	7,3%	226.154	7,2%	201.452	6,8%
SECTOR SECUNDARIO	560.481	17,8%	553.600	17,6%	483.709	16,5%
Agua, gas y electricidad	65.932	2,1%	65.619	2,1%	61.369	2,1%
Construcción	107.665	3,4%	104.150	3,3%	82.977	2,8%

Industria	386.884	12,3%	383.831	12,2%	339.363	11,6%
SECTOR TERCARIO	1.994.453	63,4%	2.017.745	64,1%	1.908.745	65%
Comercio y hostelería	431.669	13,7%	431.720	13,7%	392.300	13,4%
Transportes y comunicaciones	273.193	8,7%	272.179	8,6%	231.899	7,9%
Finanzas y servicios a las empresas	640.368	20,4%	655.040	20,8%	626.055	21,3%
Servicios públicos	478.693	15,2%	486.617	15,5%	490.228	16,7%
Otros servicios sociales y personales	170.530	5,4%	172.189	5,5%	168.263	5,7%
TOTAL	2.859.605	91%*	2.866.548	91,0%*	2.671.974	91,0%*

Fuente: Statistics South Africa, junio 2020.

*La suma total de los porcentajes no equivale al 100% ya que faltan los ingresos públicos obtenidos al restar las subvenciones de los impuestos recaudados.

CUADRO 2: PIB POR SECTORES DE ACTIVIDAD Y POR COMPONENTES DEL GASTO

Precios contantes, millones de rands

SECTORES DE LA ACTIVIDAD	2017	%	2018	%	2019	%
SECTOR PRIMARIO	312.037	10,0%	304.671	9,7%	295.203	9,4%
Agricultura, silvicultura y pesca	77.515	2,5%	74.157	2,4%	69.049	2,2%
Minería	234.522	7,5%	230.514	7,3%	226.154	7,2%
SECTOR SECUNDARIO	557.526	17,9%	560.481	17,8%	553.600	17,6%
Agua, gas y electricidad	65.329	2,1%	65.932	2,1%	65.619	2,1%
Construcción	109.008	3,5%	107.665	3,4%	104.150	3,3%
Industria	383.189	12,3%	386.884	12,3%	383.831	12,2%
SECTOR TERCARIO	1.968.520	63,1%	1.994.453	63,4%	2.017.745	64,1%
Comercio y hostelería	429.224	13,8%	431.669	13,7%	431.720	13,7%
Transportes y comunicaciones	268.993	8,6%	273.193	8,7%	272.179	8,6%
Finanzas y servicios a las empresas	628.972	20,2%	640.368	20,4%	655.040	20,8%
Servicios públicos	472.497	15,1%	478.693	15,2%	486.617	15,5%
Otros servicios sociales y personales	168.834	5,4%	170.530	5,4%	172.189	5,5%
TOTAL	2.838.083	91,0%*	2.859.605	91%*	2.866.548	91,0%*

Fuente: Statistics South Africa, junio 2020.

*La suma total de los porcentajes no equivale al 100% ya que faltan los ingresos públicos obtenidos al restar las subvenciones de los impuestos recaudados.

En el lado de la demanda del PIB de 2019, el capítulo más importante lo constituyó el consumo, en el cual destaca el privado, un 62% del total, frente al público que supuso tan solo el 20,6%. La

inversión no alcanzó el 19% el pasado año.

3.1.2 PRECIOS

La inflación en Sudáfrica suele situarse entre el 4% y el 6% anual, que es el objetivo marcado por la autoridad monetaria, gracias a una política monetaria ortodoxa y a la independencia del Banco Central de Sudáfrica. Pese a este control de la inflación, hay una gran inercia en el aumento de precios, que aísla esta tasa del ciclo económico, impactando en la evolución del tipo de cambio. El histórico desplome del precio del petróleo en el mes de abril de 2020 y la pandemia global han generado las cifras más bajas de los últimos años. El IPC de octubre de 2020 se sitúa en un 3,3%.

Sudáfrica es un país industrializado y abierto, es **posible importar cualquier mercancía**: se pueden encontrar todo tipo de productos a un precio acompasado al nivel de desarrollo del país. Ahora bien, numerosos sectores clave de la economía sudafricana están dominados por un número reducido de empresas, públicas y/o privadas, configurando situaciones de **monopolio u oligopolio** que afectan a la libre competencia y, en última instancia, a la competitividad de la economía sudafricana.

La empresa pública TRANSNET mantiene un monopolio casi absoluto sobre el transporte de mercancías por ferrocarril, los servicios portuarios y los gaseoductos y oleoductos, con el resultado de niveles de inversión inadecuados, servicios ineficientes y tarifas elevadas.

Otra empresa pública que también ostenta un cuasi monopolio en la generación, transmisión y distribución de electricidad es ESKOM. En este caso, las tarifas se mantuvieron en niveles muy bajos durante años, aunque la necesidad de financiar la renovación de las infraestructuras ha incrementado los precios de forma considerable. Como consecuencia, Sudáfrica ha pasado a ser un **país de electricidad costosa**, impactando en las industrias de consumo energético intensivo como la siderurgia.

El sector bancario vive una situación similar, dominado por cuatro entidades. Las tarifas y las comisiones impuestas para todo tipo de operaciones son elevadas, aunque se tengan en cuenta los riesgos inherentes a este tipo de países. Desde el Ministerio de Finanzas y el Banco Central se ha pedido en repetidas ocasiones al sector un comportamiento más competitivo; en 2017 hubo una investigación de la autoridad de defensa de la competencia por manipulación y colusión en contratos de swaps de divisas.

La distribución comercial también está dominada por cuatro grandes grupos. Destaca la situación en el sector de alimentación, donde se estima que controlan más del 80% de las ventas.

Así mismo, los distintos subsectores que existen en la fabricación de bienes industriales están dominados por un número reducido de empresas lo que origina, con frecuencia, casos de colusión y reparto del mercado. Reflejo de lo anterior son los numerosos casos investigados y multas impuestas por el Tribunal de Defensa de la Competencia sudafricano.

3.1.3 POBLACIÓN ACTIVA Y MERCADO DE TRABAJO. DESEMPLEO

El mercado de trabajo sudafricano viene registrando una elevada tasa de desempleo y de trabajadores desmotivados. Según los datos de la agencia estadística sudafricana del tercer trimestre de 2020, la población en edad laboral (15-64 años) ascendió a los 39,16 millones de personas, de los cuales 21,22 millones son población activa. De estos últimos, más de 7 millones están en situación de desempleo. Estos datos arrojan una tasa de paro del 30,8%. En el caso de la población juvenil (15-24 años), el desempleo se dispara hasta el 61%. La economía informal está presente en Sudáfrica, aunque en menor medida que en otros países de la región.

3.1.4 DISTRIBUCIÓN DE LA RENTA

El PIB por habitante de Sudáfrica es uno de los mayores del continente africano. Según datos del FMI, en términos de paridad de poder de compra este fue de 12.350 dólares en 2019 (4.736 en

términos corrientes) en 2020. El histórico de la renta por habitante mostraba una tendencia creciente hasta la irrupción de pandemia, aunque a un ritmo moderado en comparación con otros países emergentes.



TABLA 4: PIB PER CÁPITA DE SUDÁFRICA

RENDA PER CÁPITA	2017	2018	2019	2020
PIB per cápita (USD)	6.120	6.354	5.978	4.736
PIB per cápita, paridad de poder de compra (USD)	12.682	12.898	12.962	12.350

Fuente: IMF World Economic Outlook Database, October 2020

Sudáfrica es uno de los países del mundo con más desigualdades. Durante el apartheid la mayoría de la población tenía limitado el acceso a la propiedad, la educación y a puestos de elevada remuneración. El fin de la segregación y las de políticas de apoyo a los más desfavorecidos no han conseguido reducir la desigualdad en el país. Desde 2014, Sudáfrica presenta un valor de 63 en el Índice de Gini siendo en la actualidad el país más desigual del mundo. Según las últimas cifras obtenidas de la “World Inequality Database”, el 1% mejor posicionado de Sudáfrica se lleva casi el 20% de los ingresos totales del país, mientras que el 10% superior se lleva el 65%. El 90% de los asalariados sudafricanos se lleva el 35% restante. Según el Banco Mundial, la pobreza es más alta entre los sudafricanos negros, los menos educados, los desempleados, los hogares encabezados por mujeres, las familias grandes y la infancia. En la actualidad, la composición racial en la distribución de la renta ha evolucionado y existe una pequeña élite económica de raza negra, aunque el camino para cerrar la brecha entre los más ricos y los más pobres continúa siendo largo.

3.1.5 POLÍTICAS FISCAL Y MONETARIA

Cuentas públicas

El deterioro sostenido de las cuentas públicas en los últimos años ha llevado a una pérdida de credibilidad acentuada con el impacto económico de la pandemia y del confinamiento. Las principales agencias de calificación crediticia han ido rebajando desde 2013 la calificación soberana de Sudáfrica hasta el Ba2, lo que significa que la deuda pública sudafricana se considera bono especulativo.

El FMI prevé que la deuda pública que en octubre de 2020 fue de 78.8% alcance el 87.3% del PIB en el 2023. Debido a la rebaja en la calificación crediticia, se espera que aumente de manera duradera el costo del endeudamiento de Sudáfrica.

A corto plazo el país debe hacer frente a los gastos derivados de los programas de alivio social adoptados durante el confinamiento y a la caída de ingresos provocada por la pérdida de impuestos (aproximadamente 4.800 millones de dólares).

De forma estructural, destaca la rigidez de los gastos, derivada de la inexistencia de medidas contundentes para controlarlos, las políticas económicas intervencionistas y las reiteradas y abultadas aportaciones para mantener viva la empresa de electricidad –técnicamente quebrada según la auditoría de 2020 y con unos niveles de deuda dos veces superiores a los que podría mantener sin inyecciones de capital desde el gobierno- y rescatar la aerolínea de bandera. Sólo en el año 2020, el rescate de South African Airways supuso un total de 1.640 millones de dólares.

Así el déficit alcanzó el 6,2% del PIB en 2019 y se incrementó en el 2020 al 15,7% con la llegada de la pandemia y el contundente confinamiento impuesto por el gobierno. Todo lo anterior condujo, el 28 de julio de 2020, a que el FMI aprobara una ayuda financiera a Sudáfrica de 4.300 millones de dólares

Inflación y política monetaria

El IPC de enero de 2021 registró un 3,16% respecto al año anterior. Estos porcentajes reflejan la

debilidad de la demanda tras el confinamiento. El banco central sudafricano ha reaccionado agresivamente a lo largo de 2020 reduciendo significativamente el tipo de interés director. El recorte fue de 100 puntos básicos en marzo, otros 50 puntos en mayo y 25 en julio hasta situarlo en el 3,5%, manteniéndose este nivel en febrero de 2021.

3.2 PREVISIONES MACROECONÓMICAS

A pesar de las enormes potencialidades de la economía, el escenario más probable para el futuro económico del país es el un progresivo declive. Más allá de que el crecimiento económico de Sudáfrica se haya apoyado históricamente en la construcción de monopolios y el otorgamiento de ventajas y privilegios a determinados sectores y colectivos, el país da muestras de agotamiento de su modelo económico post-1994 y, más allá de las declaraciones, los cambios que se introducen son sistemáticamente dirigidos a restringir la competencia o en todo caso a propiciar a la sustitución de unos colectivos monopolistas y rentistas por otros. Al tiempo que el país cae en productividad de forma sostenida, se produce un silencioso éxodo de cuadros y profesionales formados que no encuentran aquí oportunidades o que las saben fuera de su alcance debido a la preponderancia de las políticas de reparación de las injusticias asociadas al apartheid sobre cualquier consideración de mérito o eficacia. Los limitados recursos fiscales se dedican a sostener empresas públicas que como en el caso de la eléctrica tienen hasta cuatro veces más empleados de los que el Banco Mundial en un estudio de 2016 consideraba necesarios.

Con todo, la economía tiene un tamaño muy suficiente y una clase media amplia que no cabe ignorar.

3.3 OTROS POSIBLES DATOS DE INTERÉS ECONÓMICO

Las reformas estructurales tan esperadas y necesarias han sido **inexistentes en los últimos años**. No ha habido reformas estructurales para flexibilizar la legislación laboral o de visados, ni tampoco modificaciones en el sistema educativo, privatizaciones de empresas públicas, una reducción de las cargas administrativas o ayudas para la promoción de la investigación, el desarrollo y la innovación. La nueva administración se ha centrado en el problema más urgente: la gobernanza y sostenibilidad financiera de las empresas públicas.

Por otra parte, el Gobierno se ha propuesto facilitar la resolución de obstáculos legales y administrativos que la inversión extranjera encuentra en el país y está llevando a cabo grandes esfuerzos a nivel diplomático y legislativo para lograrlo. Reflejo de lo anterior es la ley de regulación de inversiones exteriores que entró en vigor en 2018 y que introdujo certidumbre jurídica. A pesar de ello, la ley ha sido duramente criticada sobretodo por representantes de la Unión Europea.

3.4 COMERCIO EXTERIOR DE BIENES Y SERVICIOS

Actualmente, tanto las exportaciones como las importaciones se han situado en niveles alrededor de los 79.000 MEUR. En los últimos años, las exportaciones sudafricanas han evolucionado en función de la situación económica en sus principales mercados.

Como consecuencia de la crisis sanitaria y económica que atraviesa el país, Sudáfrica registró su primer superávit por cuenta corriente en 17 años en el primer trimestre de 2020, duplicándose la balanza comercial respecto al trimestre anterior. Ese dato refleja la débil situación economía del país, que se ha visto obligado a reducir considerablemente sus importaciones.

3.4.1 APERTURA COMERCIAL

Sudáfrica es una economía muy abierta y, de hecho, lidera los procesos de integración comercial regional, en especial la Unión Aduanera del Sur de África.

En los últimos años ha mostrado una tasa de apertura (medida como el peso de las importaciones y exportaciones en el PIB) que oscila alrededor del 60%.

3.4.2 PRINCIPALES SOCIOS COMERCIALES

Los principales socios comerciales de Sudáfrica son China, la Unión Europea y Estados Unidos. Como principales clientes destacan China con un 11,19%, Estados Unidos y Alemania y como proveedores también China, Alemania y los Estados Unidos.

CUADRO 3: EXPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES CLIENTES)

País cliente	Valor exportación 2020 (dólares americanos)	Porcentaje sobre el total
China	9.793.794.890	11,49%
Estados Unidos	7.131.494.410	8,37%
Alemania	6.399.406.290	7,51%
Reino Unido	4.241.239.088	4,98%
Japón	3.792.820.309	4,45%
Holanda	3.309.088.976	3,88%
Botsuana	3.276.763.210	3,84%
India	3.226.511.870	3,79%
Mozambique	3.085.766.341	3,62%
Namibia	2.669.287.653	3,13%
Bélgica	2.401.990.876	2,82%
Zimbabue	2.227.441.600	2,61%
Zambia	1.715.052.247	2,01%
Emiratos Árabes	1.533.980.457	1,80%
China, Hong Kong SAR	1.522.701.922	1,79%
República de Corea	1.388.509.424	1,63%
Esuatini	1.169.069.083	1,37%
Lesoto	1.044.072.310	1,23%
España	919.827.884	1,08%
Resto de países	24.377.947.610	28,60%
Total	85.226.766.450	100,00%

Fuente: UN Comtrade

CUADRO 4: IMPORTACIONES POR PAÍSES (PRINCIPALES PAÍSES PROVEEDORES)

País proveedor	Valor importación 2020(dólares americanos)	Porcentaje sobre el total
China	14.309.276.519	20,76%
Alemania	6.293.692.150	9,13%
Estados Unidos	4.436.284.297	6,43%
India	3.581.872.395	5,20%
Arabia Saudí	2.685.993.124	3,90%
Nigeria	2.160.069.454	3,13%
Tailandia	2.143.204.854	3,11%
Japón	1.915.930.751	2,78%
Italia	1.765.440.820	2,56%
Reino Unido	1.694.306.652	2,46%
Francia	1.578.757.965	2,29%
España	1.493.304.048	2,17%
Emiratos Árabes	1.202.073.896	1,74%
Esuatini	1.099.999.262	1,60%
Brasil	1.065.606.394	1,55%
Holanda	957.146.923	1,39%

Suiza	955.981.531	1,39%
Bélgica	889.021.738	1,29%
Vietnam	880.387.942	1,28%
Resto de países	17.834.805.872	25,87%
Total	68.943.156.587	100,00%

Fuente: UN Comtrade

3.4.3 PRINCIPALES SECTORES DE BIENES (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

El carácter industrializado de la economía sudafricana se refleja en sus importaciones, cuyos principales capítulos son: maquinaria, productos de la industria química, vehículos y componentes de vehículos. También es un capítulo importante la importación de combustible. Es de notar que no todo el crudo importado se destina al consumo interno, sino que Sudáfrica cuenta con una importante capacidad de refino, y las exportaciones de derivados, principalmente a otros países africanos, ocupan un lugar destacado en las exportaciones.

Las exportaciones tienen un carácter menos desarrollado, pues sus principales componentes son productos minerales y piedras y metales preciosos. Sudáfrica es un país muy rico en yacimientos de diversos minerales, destacando el oro, platino, hierro y carbón. Además, en relación directa, es de resaltar la importancia de las exportaciones de transformados metálicos, sobre todo hierro, acero y aluminio. El principal producto industrial exportado son los automóviles. Muchos fabricantes originales europeos y asiáticos tienen fábrica en Sudáfrica.

CUADRO 5: EXPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES PRODUCTOS EXPORTADOS (capítulos arancelarios)	Porcentaje (%; 2016)	Porcentaje (%; 2017)	Porcentaje (%; 2018)	Variación 2017-2018
Productos minerales	20,32%	25,07%	23,49%	-9,26%
Piedras y metales preciosos	17,85%	16,58%	17,65%	3,06%
Vehículos y equipo de transporte	13,23%	11,89%	12,19%	-0,76%
Fundición hierro y acero	11,95%	11,87%	12,11%	-1,22%
Maquinaria y aparatos mecánicos	9,20%	8,07%	8,15%	-2,33%
Productos de la industria química	6,04%	6,15%	6,20%	-2,44%
Productos vegetales	5,40%	5,40%	5,58%	-0,05%
Productos alimenticios preparados	4,38%	4,15%	4,25%	-0,92%
Materias plásticas y sus manufacturas	2,14%	2,01%	2,04%	-1,42%
Pasta de madera	2,01%	1,85%	1,83%	-4,19%
Total (millones de rand)	1.116.960	1.183.655	1.146.010	-3,18%

Fuente

CUADRO 6: IMPORTACIONES POR SECTORES

CUADRO 7: IMPORTACIONES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

PRINCIPALES PRODUCTOS IMPORTADOS (capítulos arancelarios)	Porcentaje (%; 2016)	Porcentaje (%; 2017)	Porcentaje (%; 2018)	Variación 2017-2018
Máquinas y aparatos mecánicos	24,52%	23,45%	21,57%	11,63%
Productos minerales	13,91%	15,14%	18,86%	2,70%
Productos de la industria química	10,40%	10,89%	10,88%	39,01%
Vehículos y equipo de transporte	9,86%	10,02%	8,65%	11,49%
Partes de motores para vehículos	8,01%	8,12%	7,97%	-3,63%
Fundición hierro y acero	5,39%	5,28%	4,86%	9,47%
Materias plásticas y sus manufacturas	4,40%	4,40%	4,41%	2,66%
Textiles	3,90%	3,75%	3,60%	11,93%
Productos alimenticios preparados	3,20%	3,31%	3,03%	7,32%
Pasta de madera	1,60%	1,77%	2,83%	2,25%
Total (millones de rand)	1.099.243	1.106.893	1.235.648	11,63%

Fuente: *The DTI*: <http://tradestats.thedti.gov.za>

3.4.4 PRINCIPALES SECTORES DE SERVICIOS (EXPORTACIÓN E IMPORTACIÓN)

En el capítulo de servicios, los sectores más importantes son los relacionados con el transporte, mercancías y viajes, siendo la balanza del primero negativa y positiva la de viajes.

Aunque no hay disponibles cifras desglosadas que permitan una valoración cuantitativa, la actividad que las compañías de ingeniería y construcción sudafricanas despliegan en el resto del continente africano, e incluso en Oriente Medio, permite suponer cifras de una cierta importancia y un saldo positivo en ese epígrafe.

3.5 TURISMO

El país cuenta con numerosos **atractivos turísticos naturales**, especialmente una amplia red de parques y reservas naturales y de caza, gestionada de forma eficiente tanto por empresas de propiedad pública como privada. La organización de la copa del mundo de fútbol en 2010 supuso un gran impulso para la imagen del país, repercutiendo en un crecimiento en el número de turistas desde entonces. La entrada de turistas se frenó, parcialmente, a partir de 2015 cuando la administración, con el objetivo de reducir el tráfico de menores, empezó a exigir a todos los progenitores a viajar con un certificado que demostrara el parentesco con el menor de edad. En 2018, el gobierno flexibilizó los requisitos para paliar las consecuencias.

Los ingresos por turismo en 2019 incrementaron hasta alcanzar la cifra de los 72.160 MEUR. El **turismo internacional tuvo más peso** que el doméstico y supuso el 75% de los ingresos totales. Se estima que el año pasado, el país recibió a 10,4 millones de turistas extranjeros. Más del 70% de las entradas internacionales fue de ciudadanos pertenecientes a países del continente africano; casi un 50% provino de Lesoto, Mozambique y Zimbabue, lo que indica que, en realidad, estos desplazamientos se pueden producir por motivos distintos. Los turistas no africanos vienen mayoritariamente de Europa (destacando Reino Unido, Alemania, Holanda y Francia), Estados Unidos, Australia, Canadá, India y China. El turismo doméstico es de carácter cíclico y consiste, fundamentalmente, en viajes de la provincia de Gauteng a zonas costeras.

3.6 INVERSIÓN EXTRANJERA

3.6.1 RÉGIMEN DE INVERSIONES

Tratamiento de la inversión extranjera

Todos los sectores de la economía sudafricana **permiten la inversión extranjera**, requiriéndose permiso previo de la administración solo en sectores sensibles (defensa y seguridad, minería, energía, banca y seguros). Además, no hay límites a esta presencia extranjera, siendo la excepción la minería, donde el socio local debe tener al menos el 30% de la propiedad del licenciatario. Sin embargo, durante las licitaciones de plantas de energía renovables hubo también requerimientos de socio local obligatorio o de participación de la comunidad local en el accionariado.

Además, la administración aplica una **política de discriminación racial positiva en contratación pública** en favor de las empresas de propiedad negra (o que cumplen otra serie de requisitos de empoderamiento económico para la población de raza negra), lo que influye en la estructuración societaria de las inversiones.

Entre los años 2010 y 2016, Sudáfrica canceló o no renovó la mayor parte de los acuerdos bilaterales de protección de inversiones. Fue el caso del tratado con España, en 2013; si bien, las inversiones españolas realizadas durante el periodo de vigencia del acuerdo gozarán de la protección ofrecida por el tratado hasta 2023. El argumento sudafricano fue que los numerosos acuerdos implicaban tratamientos dispares para lo que se elaboró y aprobó una **ley de regulación de las inversiones extranjeras** que entró en vigor en julio de 2018. La ley establece esencialmente el trato no discriminatorio entre las inversiones locales y las extranjeras. Sin embargo, la ley ha sido muy criticada por la oposición, las asociaciones empresariales y las cámaras de comercio extranjeras, en especial la europea, por dificultar el acceso al arbitraje internacional.

En cuanto a la expropiación, la mencionada ley remite a la Constitución. Esta establece en su artículo 25 que la expropiación solo puede ocurrir en base al interés general y con compensación acordada entre las partes o determinada por un juez. Sin embargo, desde 2018 el gobierno y el parlamento están considerando una modificación de este artículo 25 para permitir la expropiación sin compensación. El objetivo es acelerar y facilitar la redistribución y restitución de tierras para compensar las leyes de 1913 y del apartheid. A fecha octubre de 2020, esta modificación sigue en discusión.

Creación de empresas y repatriación de capitales

La creación de empresas de capital extranjero se rige por la misma normativa que las locales. Por tanto, no se requiere ningún tipo de autorización expresa por parte del gobierno sudafricano para que un inversor extranjero pueda iniciar su actividad. Lo que sí se requiere es que **se informe al Banco Central de Sudáfrica** de la entrada de capital extranjero. A excepción de las instituciones financieras, cualquier empresa extranjera puede establecer un domicilio mercantil en Sudáfrica y llevar a cabo sus actividades sin tener que constituirse como entidad local. La creación de una sucursal requiere el registro como "sociedad externa" en un plazo de 21 días contados a partir de la fecha de establecimiento del domicilio mercantil. Toda entidad mercantil que vaya a participar en actividades de importación y exportación necesita una autorización adicional. Las únicas limitaciones existentes son: las prescripciones sobre capital mínimo en las compañías bancarias y de seguros; y las limitaciones de acceso al crédito local a las compañías que superen el 75% de participación extranjera en su capital.

En cuanto a la **repatriación de capital**, en general no existen restricciones a las transferencias de entrada o salida de fondos cuyo beneficiario no es residente. El capital extranjero invertido en Sudáfrica puede ser repatriado libremente al país de origen. Sin embargo, es necesaria la autorización por parte del Banco Central. Respecto a la **repatriación de dividendos y beneficios**, la única restricción para su salida del país es que estos se deriven de la actividad propia de la empresa o de plusvalías obtenidas como consecuencia de la inversión; y que la

empresa no exceda su límite de endeudamiento como consecuencia de la repatriación, para lo que será necesario que un auditor certifique el nivel de endeudamiento de la empresa con anterioridad a la repatriación. En el caso de *royalties* a empresas extranjeras, es necesaria la obtención de un permiso del DTI (Ministerio de Comercio e Industria) para poder hacer el pago. A fecha diciembre de 2020, esta modificación sigue en discusión. A fecha diciembre de 2020, esta modificación sigue en discusión.

3.6.2 INVERSIÓN EXTRANJERA POR PAÍSES Y SECTORES

Inversión extranjera

Reino Unido destaca como principal inversor (31,3%) seguido por Holanda (17,6%). Esto se debe al efecto combinado de los lazos históricos y el papel internacional de sus principales plazas financieras en especial en los sectores en los que se concentra la inversión extranjera con destino a Sudáfrica.

El conjunto del sector bancario, de seguros, de promoción inmobiliaria y de servicios a empresas, acapara alrededor del 42% de la inversión recibida. Pero es el sector de la minería el que por sí solo ha atraído tradicionalmente más inversión. Están presentes multinacionales como Río Tinto o BHP, así como algunas empresas españolas en el sector del carbón y de la fluorita. En el terreno industrial (16,6%) es notable la presencia extranjera en el sector de automoción.

Están presentes en el país un buen número de las principales empresas multinacionales, Volkswagen, BMW, Mercedes, Nissan, Peugeot, Toyota, Fiat, Ford, GM, Honda, Chrysler y Daewoo, así como muchas industrias de componentes, incluyendo españolas. También en el sector de textil y confección, hay presencia extranjera importante, en este caso destacan los de origen chino y taiwanés, buscando aprovechar las ventajas de acceso a los mercados de los países desarrollados.

España es el noveno país europeo inversor.

Millones de rands

FLUJO DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA	2016	2017	2018	2019
TOTAL DE IED	1.853.607	1.925.533	1.992.052	2.037.161
Variación interanual	-5,9%	3,89%	3,45%	2,26%
PAÍSES (%)				
Europa	73,7	72,9	70,4	73
Reino Unido	38,2	27	29,4	31,3
Holanda	21,4	18	19	17,6
Bélgica	3,4	14,8	9,6	10,9
Alemania	4,9	4,9	4,5	4,5
Luxemburgo	2,9	2,7	2	2,2
Francia	0,7	0,7	0,9	0,9
Suiza	1,1	1,1	0,8	1,5
Austria	0,6	0,6	0,6	0,7
España	0,6	0,6	0,6	0,6
Italia	0,4	0,4	0,4	0,4
China	4,2	4,7	4,5	4,9
EE. UU.	7,8	6,7	6,5	6
SECTORES (%)				
Financiero, seguros, inmobiliario, servicios a empresas	42	44,6	39,4	41,7
Minería	20,5	21,2	25,5	24,8
Manufactura	20,8	16	16,6	16,6

Transporte, almacenamiento y comunicaciones	10,3	10,2	10,9	9,3
Mayorista, minorista, alojamiento	4,4	6,5	6,4	5,9

Fuente: South African Reserve Bank, boletín trimestral, diciembre 2020

CUADRO 8: FLUJO DE INVERSIONES EXTRANJERAS POR PAÍSES Y SECTORES

Millones de rands

FLUJO DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA	2016	2017	2018
TOTAL DE IED	1.853.607	1.925.533	1.992.052
Variación interanual	-5,9%	3,89%	3,45%
PAÍSES (%)			
Europa	73,7	72,9	70,4
Reino Unido	38,2	27	29,4
Holanda	21,4	18	19
Bélgica	3,4	14,8	9,6
Alemania	4,9	4,9	4,5
Luxemburgo	2,9	2,7	2
Francia	0,7	0,7	0,9
Suiza	1,1	1,1	0,8
Austria	0,6	0,6	0,6
España	0,6	0,6	0,6
Italia	0,4	0,4	0,4
China	4,2	4,7	4,5
EE. UU.	7,8	6,7	6,5
SECTORES (%)			
Financiero, seguros, inmobiliario, servicios a empresas	42	44,6	39,4
Minería	20,5	21,2	25,5
Manufactura	20,8	16	16,6
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	10,3	10,2	10,9
Mayorista, minorista, alojamiento	4,4	6,5	6,4

Fuente: Boletín trimestral del SARB, junio de 2020

3.6.3 OPERACIONES IMPORTANTES DE INVERSIÓN EXTRANJERA

En Sudáfrica están implantadas un número elevado de empresas extranjeras, tanto con grandes centros de fabricación como con pequeños talleres de ensamblaje y distribución. Destacan las **inversiones en el sector minero y automovilístico**, como la inauguración de FORD de una planta de montaje en Port Elizabeth (Eastern Cape) y un centro de formación, dentro de un programa de inversión en su filial sudafricana por valor de más de 3.000 millones de rands (más de 300 MEUR), en junio de 2010. La operación más reciente en el sector fue en 2017 con el anuncio de BEIJING AUTOMOTIVE INTERNATIONAL CORPORATION (BAIC) de una inversión de 760 millones de dólares para disponer de una fábrica en el país para varios de sus modelos.

También ha habido grandes inversiones en otros sectores, como la adquisición de la firma proveedora de servicios de tecnologías de la información, DIDATA por la japonesa NIPPON TELEGRAPH & TELEPHONE, NTT, por 24.400 millones de rands (aprox. 2.500 MEUR) en 2010; o la compra por parte de la norteamericana WALMART de la segunda cadena de distribución comercial sudafricana MASSMART por una cifra en torno a los 1.600 MEUR en 2011.

3.6.4 FUENTES OFICIALES DE INFORMACIÓN SOBRE INVERSIONES EXTRANJERAS

La información estadística disponible sobre flujos de inversión extranjera es limitada. El Banco Central de Sudáfrica publica en sus boletines trimestrales y anuales, dentro de la sección de balanza de pagos, datos de inversión extranjera en Sudáfrica y de Sudáfrica en el exterior, tanto directa como en cartera, pero sólo del acumulado neto al final de cada período, en moneda local. El informe anual de la UNCTAD sobre la inversión extranjera en el mundo proporciona cifras en dólares de los flujos anuales en ambos sentidos, pero no desglosados, ni por países de origen/destino ni por sectores productivos.

3.6.5 FERIAS SOBRE INVERSIONES

En Sudáfrica no hay ferias dedicadas en exclusividad a la atracción de inversión extranjera; si bien, los organismos regionales de promoción de inversiones organizan conferencias regularmente, tanto en su región como en Johannesburgo o en capitales europeas. Existen numerosas **ferias sectoriales** que constituyen una plataforma para atraer inversores. A finales de 2018 la recién creada agencia nacional de atracción de inversiones, **Invest SA**, organizó una conferencia al más alto nivel. El evento se repitió al año siguiente durante el mes de noviembre. Con la llegada de la pandemia en marzo de 2020, la celebración de este año tuvo que ser pospuesta y finalmente se celebró los días 17 y 18 de noviembre.

3.7 INVERSIONES EN EL EXTERIOR. PRINCIPALES PAÍSES Y SECTORES

Inversión en el exterior.

Si bien en los últimos años China era el principal destino de la inversión directa sudafricana en el exterior, en el 2019 Holanda tomó el relevo (43,5%).

Es de subrayar el papel de Sudáfrica como principal inversor en el continente africano. Sus compañías de servicios, especialmente sus bancos, sus grandes cadenas de distribución comercial y sus compañías de construcción, mantienen una muy activa presencia no solo en el cono sur del continente (Mozambique, Botsuana, Lesoto, Suazilandia, Zimbabue y Namibia) sino también en el resto del África subsahariana. Asimismo, son relevantes las inversiones que provienen de los sectores minero y papelerero, en los que existen multinacionales sudafricanas con operaciones repartidas por todo el mundo. En agricultura es de notar la presencia de dos grandes compañías azucareras sudafricanas, Illovo y Hulett, en los países vecinos, así como un buen número de inversiones de menor importancia en explotaciones agrícolas y ganaderas.

Millones de rands

INVERSIÓN SUDAFRICANA DIRECTA EN EL EXTRANJERO	2016	2017	2018	2019
TOTAL DE IED	2.403.483	3.410.013	3.542.970	3.015.464
Variación interanual	-0,04%	41,88%	3,89%	-14,8%
PAÍSES (%)				
China	44,8	59,8	48,7	0,07
Reino Unido	13,4	11,5	12,5	15,9
Holanda	4,6	0,9	1,6	43,5
Mauricio	6,1	4,1	8,4	5,2
EE. UU	3,7	2,8	6,4	7,3
Luxemburgo	3,6	2,8	0,9	1,1
Alemania	2,9	0,6	1,6	0,8
Australia	2,1	1,8	3,4	3,7
Austria	2,2	1,8	1,2	1,8
Mozambique	1,3	1,1	1,3	1,5
Zimbabue	1	0,7	0,8	0,9
Botsuana	0,8	0,7	0,6	0,7



CUADRO 9: FLUJO DE INVERSIONES EN EL EXTERIOR POR PAÍSES Y SECTORES

Millones de rands

INVERSIÓN SUDAFRICANA DIRECTA EN EL EXTRANJERO	2016	2017	2018
TOTAL DE IED	2.403.483	3.410.013	3.542.970
Variación interanual	-0,04%	41,88%	3,89%
PAÍSES (%)			
China	44,8	59,8	48,7
Reino Unido	13,4	11,5	12,5
Holanda	4,6	0,9	1,6
Mauricio	6,1	4,1	8,4
EE. UU	3,7	2,8	6,4
Luxemburgo	3,6	2,8	0,9
Alemania	2,9	0,6	1,6
Australia	2,1	1,8	3,4
Austria	2,2	1,8	1,2
Mozambique	1,3	1,1	1,3
Zimbabue	1	0,7	0,8
Botsuana	0,8	0,7	0,6

Fuente: Boletín trimestral del SARB, junio de 2020

3.8 BALANZA DE PAGOS. RESUMEN DE LAS PRINCIPALES SUB-BALANZAS

En los últimos años, la balanza por cuenta corriente había sido deficitaria, llegando el déficit hasta el 6% del PIB. Todas las balanzas han contribuido a este déficit, en especial la de rentas. La balanza de transferencias es también negativa debido a las remesas que los numerosos emigrantes de Lesotho y Zimbabue envían a sus países de origen. En los últimos años, en paralelo a la disminución del crecimiento económico, el déficit exterior ha ido reduciéndose hasta registrar en 2020 un saldo positivo.

Balanza como porcentaje del PIB	2017	1018	2019	2020
Balanza comercial	1,4	0,5	0,8	5,7
Balanza de servicios	- 0,1	- 0,2	- 0,3	- 0,8
Balanza de bienes y servicios	1,3	0,3	0,5	4,9
Balanza de rentas	- 3,0	- 3,2	- 2,8	- 1,9
Balanza de transferencias	- 0,8	- 0,7	- 0,7	- 0,9
<i>Balanza on servicios, rentas y transferencias</i>	- 3,9	- 4,0	- 3,8	- 3,6
Balanza por cuenta corriente	- 2,5	- 3,5	- 3,0	2,2

Fuente: Boletín trimestral del SARB, marzo de 2021

CUADRO 10: BALANZA DE PAGOS

Millones de rands

BALANZA DE PAGOS	2016	2017	2018	2019
CUENTA CORRIENTE	-125.102	-118.234	-172.962	-153.176

Balanza Comercial (Saldo)	30.791	64.939	24.281	39.321
Balanza de Servicios (Saldo)	-7.965	-5.306	-7.524	-13.773
Balanza de Rentas (Saldo)	-120.470	-139.564	-154.045	-143.163
Balanza de Transferencias (Saldo)	-27.458	-38.303	-30.666	-47.223
CUENTA DE CAPITAL	241	246	236	244
CUENTA FINANCIERA	131.432	109.961	140.439	118.457
Inversiones directas	-32.942	-71.453	18.176	21.756
Inversiones de cartera	240.559	219.934	33.187	131.062
Otras inversiones	-22.235	-8.639	93.443	-4.814
Variación en reservas (incluido oro)	40.193	25.525	11.337	25.370
Errores y Omisiones	-6.571	8.027	32.287	34.475

Fuente: Boletín trimestral del SARB, junio de 2020

3.9 RESERVAS INTERNACIONALES

Las reservas internacionales han seguido una evolución creciente en los últimos años. Los datos de 2020 muestran como las reservas internacionales (incluyendo el oro) se situaron en los 55.013 MUSD. En noviembre de 2020 las reservas del país podían pagar 8,1 meses de importaciones, servicios y rentas cuando en diciembre de 2019 era de 5,4 meses.

3.10 MONEDA. EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO

La moneda sudafricana, el rand, muestra una considerable volatilidad por ser objeto de “carry trade” y por la condición de país exportador de materias primas, además de importador de petróleo. Durante los últimos años, factores como: la incertidumbre política y económica; las huelgas en el sector minero; los cambios regulatorios; y los debates en torno a la posible nacionalización de algunos sectores estratégicos o la expropiación sin compensación, han afectado a la moneda que se ha depreciado fuertemente y ha sufrido episodios de gran volatilidad. Con la llegada de Ramaphosa, la moneda se recuperó, aunque los malos datos económicos han seguido afectándole. Durante 2019 el tipo de cambio mantuvo un nivel depreciado en comparativa histórica; profundizándose a partir de marzo de 2020 con una depreciación de casi el 25% a causa de la huida generalizada de capitales de los mercados emergentes y la llegada de la pandemia y del confinamiento al país. A principios de diciembre de 2020 el tipo de cambio es aproximadamente de 18,4 rands por 1 euro.

3.11 DEUDA EXTERNA Y SERVICIO DE LA DEUDA. PRINCIPALES RATIOS

Sudáfrica venía incrementando de manera sostenida el nivel de deuda externa si bien con la crisis sanitaria se disparó hasta el 55% del PIB.

3.12 CALIFICACIÓN DE RIESGO

En 2016 y 2017 las principales agencias internacionales rebajaron la calificación crediticia de la deuda soberana sudafricana, debido al incremento del endeudamiento público, y en particular, el de las empresas públicas (ESKOM y SAA, especialmente) que gozan de garantía soberana. El débil crecimiento económico y la errática política económica en la etapa de Zuma también fueron factores determinantes. A mediados de 2020, las tres principales agencias valoran en grado subinversión la deuda soberana sudafricana:

Fitch: BB-, perspectiva negativa

Moody's: Ba2, perspectiva negativa

S&P: BB-, perspectiva estable

Según la clasificación de riesgo de la OCDE, Sudáfrica se sitúa en la categoría 4.

3.13 PRINCIPALES OBJETIVOS DE POLÍTICA ECONÓMICA

En 2013, el gobierno aprobó el ambicioso Plan de Desarrollo Nacional 2030, el programa que

sirve de referencia a largo plazo para el diseño de la política económica, industrial y social del país. El objetivo principal es **reducir significativamente la pobreza y la desigualdad** en Sudáfrica en 2030. Según este, el Índice de Gini debe disminuir hasta el 0,6. Para ello, las metas a cumplir son las siguientes: aumentar el empleo y la renta per cápita; invertir en educación (mejorar tanto la oferta como la calidad), sanidad y transporte público; obtener seguridad alimenticia y asegurar que la propiedad de los activos productivos está repartida en toda la población.

La política económica sudafricana se caracteriza por ser desarrollista e intervencionista. El **sector público es el protagonista y motor** del crecimiento económico e interviene a través de numerosas empresas públicas y agencias que proporcionan gran número de servicios y productos. Se pone especial énfasis en el desarrollo de la industria, para lo que se ha diseñado un plan específico: **Industrial Policy Action Plan (IPAP)**. Los ministerios que dirigen la política económica del país se encargan de seleccionar qué sectores son los estratégicos para liderar el país y se establecen medidas de corte proteccionista: subsidios y ayudas fiscales, principalmente. En particular, el Gobierno ha categorizado como sectores prioritarios y multiplicadores del crecimiento al de la automoción, la fabricación de metales, equipos ferroviarios, plásticos y la industria farmacéutica y química. En el largo plazo, aparecen el sector minero, energético y las TIC.

En cuanto a la desigualdad, el Gobierno ha retomado el debate político sobre las políticas de redistribución de la tierra, una reivindicación histórica en la lucha contra el apartheid. En 2018 la ANC anunció la voluntad de modificar la Constitución para permitir la expropiación sin compensación. Hoy en día la posición del Ejecutivo no es clara ya que existe una división interna en el partido, lo que ha incrementado la incertidumbre sobre este asunto.

En el corto plazo, el empeoramiento de los indicadores financieros y las rebajas en la calificación crediticia en los últimos años, están forzando al gobierno a otorgar **prioridad a la consolidación de las cuentas públicas**, lo cual pasa necesariamente por el saneamiento de las empresas públicas, en especial de SOUTH AFRICAN AIRWAYS y ESKOM. Estas empresas estarían quebradas si no fuera por los rescates regulares que reciben del presupuesto nacional.

4 RELACIONES ECONÓMICAS BILATERALES

4.1 MARCO INSTITUCIONAL

4.1.1 MARCO GENERAL DE LAS RELACIONES

España **mantiene una Embajada en Pretoria**, con Sección Consular y Agregaduría de Defensa, una Oficina Comercial en Johannesburgo y un Consulado General en Ciudad del Cabo. Se celebran consultas bilaterales cada año, de carácter oficial, a nivel de Secretario de Estado. En la actualidad, las relaciones son cordiales y positivas, sin contenciosos. En los últimos años, estas relaciones se han enriquecido e intensificado gracias al notable aumento de la presencia empresarial e inversión española desde 2012, aumento ligado al programa nacional de energías renovables. Existe una Cámara de Comercio española, reconocida oficialmente por la Dirección General de Comercio e Inversiones desde 2014.

4.1.2 PRINCIPALES ACUERDOS Y PROGRAMAS

Sudáfrica no mantiene deuda bilateral con España. No hay ningún acuerdo de conversión de deuda.

Principales acuerdos económicos bilaterales

Declaración de intenciones en materia de cooperación en el sector del agua, firmada en 2018 entre los respectivos ministerios, el MAPAMA y el DWS (Department of Water and Sanitation).

Acuerdo para Evitar la Doble Imposición, firmado el 23 de junio de 2006; entró en vigor en 2007.

Convenio de Cooperación Científica y Tecnológica, firmado en 2003.

Acuerdo de Cooperación Turística, firmado en 2003.

Acuerdo de Promoción y Protección Recíproca de Inversiones (APPRI). Firmado en 1998, fue ratificado y entró en vigor en 1999. Fue denunciado unilateralmente por Sudáfrica en 2013. Sin embargo, las inversiones españolas realizadas antes del 23 de diciembre de 2013 seguirán contando con el mismo nivel de protección que el establecido en el APPRI hasta 2023.

4.1.3 ACCESO AL MERCADO. OBSTÁCULOS Y CONTENCIOSOS

Requisitos de contenido local mínimo en las adquisiciones públicas

Sudáfrica **no es signataria del acuerdo OMC sobre compras públicas** y cuenta con una normativa de contratación pública que incluye medidas para favorecer la industria local. El Gobierno ha identificado algunos sectores (23) dentro de programas de licitaciones públicas en los que existe una obligación específica de que un porcentaje del valor del contrato sea de contenido local (**entre el 30% y el 100%**). En ocasiones, es la propia normativa la que especifica qué suministros deben ser comprados localmente.

El REIPPP tiene una normativa independiente para las adquisiciones locales. Las ofertas se puntúan sobre una base de 70/30 según el precio y el desarrollo económico. El umbral mínimo en contenido local en este programa alcanzó el 45% en la cuarta y última ronda lanzada por el Gobierno.

Discriminación racial positiva en las compras públicas

En las licitaciones públicas se exige que la empresa ofertante cumpla con los requisitos de la **política de discriminación racial positiva** (B-BBEE: Broad Based Black Economic Empowerment). En los años del Apartheid, la comunidad negra fue excluida y el régimen actual pretende compensar a esta parte de la población favoreciendo su incorporación al tejido empresarial. El nivel de cumplimiento de los requisitos del B-BBEE debe estar certificado por una agencia verificadora y se determina a través de cinco variables: cuotas de propiedad, control de gestión, desarrollo de habilidades, desarrollo de la empresa y de los proveedores y desarrollo socioeconómico.

Dificultades en la certificación de productos eléctricos y electrónicos

Algunos productos necesitan permiso de importación y venta (LOAs, Letters of Authority), en aplicación de normativa medioambiental y de salud pública. La **agencia estatal NRCS** (National Regulator for Compulsory Specifications) es la encargada de emitir estos permisos y viene **incumpliendo regularmente el plazo** de 120 días a tal efecto, llegando a necesitar 200 días.

Cláusula de salvaguardia para las importaciones de carne aviar de la Unión Europea

En septiembre de 2018 Sudáfrica aprobó las **medidas de salvaguardia sobre las importaciones de carne aviar** e impuso un derecho arancelario del 35% a estos productos. Los derechos irán disminuyendo paulatinamente durante los próximos cuatro años hasta desaparecer en marzo de 2022. En marzo de 2021 bajaría al 15% del 25% actual.

En febrero de 2021, la IAT (International Trade Administration Commission of South Africa) ha anunciado el inicio de un procedimiento antidumping en las importaciones de pollo procedentes de España, Brasil, Dinamarca, Irlanda y Polonia. . Es un asunto de gran importancia para España ya que las importaciones de pollo congelado representan el 2,11% de nuestras exportaciones totales y alcanzaron los 29M€ en 2020. La investigación por antidumping representa una gran amenaza para el sector exportador español ya que se esperan tasas hasta del 114% lo cual dejaría a nuestro producto fuera del mercado.

Cláusula de salvaguardia para las importaciones de tornillos de hierro o acero

Se trata de nueva medida de salvaguardia impuesta por el gobierno sudafricano el 15 de mayo de 2020 a las importaciones de pernos hexagonales de hierro o acero procedentes de

determinados países y que afecta a España. La vigencia es desde el 13 de noviembre de 2020 hasta mayo de 2021 y se aplicará un arancel ad valorem del 31,8%. En el proceso de investigación abierto España ha alegado que para la imposición de una medida de salvaguardia conforme a la OMC se debería haber producido un incremento repentino en las importaciones de estos tornillos que ha causado un perjuicio significativo a la industria local. Sin embargo, la crisis del sector no tiene relación con el incremento de importaciones sino más bien a la inversa y no se ha producido un incremento de importaciones considerable desde 2018 sino más bien un decrecimiento. Estamos a la espera de la decisión final de la Comisión de investigación pero según una comunicación de respuesta a la alegación española tenemos indicios de que consideran favorablemente los argumentos españoles.

4.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

El comercio de bienes entre los dos países, de carácter industrial diversificado, ha visto un continuo crecimiento en los últimos años, superando los 2.000 M€, hasta alcanzar en 2019 los 2.545 M€. Tradicionalmente, existía un superávit español, que en los últimos años se ha ido reduciendo paulatinamente hasta tornarse en déficit en 2018. En 2019 ha vuelto a ser positivo para España, tendencia que se ha consolidado en 2020 cuando las relaciones comerciales entre ambos países han alcanzado los 1.927 M€.

Exportaciones españolas: Las exportaciones españolas a Sudáfrica se han estabilizado en los últimos años entre 1.000 y 1.200 M€. En 2019 se registró un máximo histórico desde 1995 con 1.445 M€ (un 26% más, respecto a 2018). Sin embargo, en el año 2020 disminuyó hasta los 1.179 M€. A pesar de la débil situación económica, Sudáfrica es el principal cliente del África subsahariana para las exportaciones españolas. Los principales sectores económicos exportadores fueron los de semimanufacturas (29%) que aumentó en 2020 un 2% respecto a 2019. La segunda posición la ocupa la partida de bienes de equipo (25%), con un leve crecimiento del 1%. Le siguen los sectores de automóvil (23%) y del de alimentación y bebidas (13%). Además hay que destacar un aumento del 4% en el sector automovilístico. En el primer trimestre de 2021 se ha exportado por valor de 77M€.

Importaciones españolas: Las importaciones españolas desde Sudáfrica habían mostrado una tendencia creciente en los últimos años; si bien en 2019 se redujeron ligeramente hasta los 1.100 M€ y en 2020 disminuyeron hasta los 749 M€. Sudáfrica es el proveedor del África subsahariana para la economía española. En 2020 los principales sectores exportadores fueron los bienes de equipo (33%), seguido de alimentación y bebidas (28%) y semimanufacturas (23%). En el primer trimestre de 2021 España ha importado por valor de 68M€.

Evolución del saldo de la balanza comercial bilateral: el tradicional superávit español se redujo hasta convertirse en un déficit de 79 M€ en 2018, con una tasa de cobertura del 94%. Esta reversión en los flujos comerciales fue resultado de un aumento en las importaciones, como consecuencia del crecimiento económico que experimentó España y la depreciación del rand. Sin embargo, en 2019, la balanza comercial registró un superávit español de 345 M€ con Sudáfrica, con una tasa de cobertura del 131%. En el año 2020 el superávit español se situó en 430 M€ con una tasa de cobertura del 157% y en el primer trimestre de 2021 del 113,2%.

CUADRO 11: EXPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

Miles de euros

EXPORTACIONES ESPAÑOLAS SECTORES ECONÓMICOS	2016	2017	2018	2019
Semimanufacturas	328.085	391.753	357.640	397.331
Sector automóvil	260.942	238.648	270.709	390.145
Bienes de equipo	229.796	329.801	270.470	347.916
Alimentos	203.802	148.991	132.104	165.114
Manufacturas de consumo	36.952	41.253	40.401	42.178
Otras mercancías	40.260	33.909	37.477	51.259
Bienes de consumo duradero	18.102	15.055	31.172	30.232
Materias primas	6.452	7.791	8.090	9.488

Productos energéticos	19.511	18.819	1.075	14.294
Total de exportaciones	1.143.905	1.226.020	1.149.137	1.447.956

Fuente: ESTACOM, Ministerio de Industria, Comercio y Turismo

CUADRO 12: EXPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

Miles de euros

PRINCIPALES PRODUCTOS		2016	2017	2018	2019
87	Vehículos automóviles, tractores	268.698	260.618	345.214	404.704
84	Máquinas y aparatos mecánicos	113.514	115.860	96.078	128.154
85	Aparatos y material eléctrico	66.382	115.204	73.609	152.257
39	Materias plásticas y sus manufacturas	51.678	54.628	59.802	75.199
30	Productos farmacéuticos	46.790	48.129	49.661	43.889
33	Aceites esenciales, perfumes	34.327	40.513	40.066	35.938
15	Grasas, aceite animal o vegetal	79.808	52.900	33.546	33.404
38	Otros productos químicos	28.529	40.365	30.882	41.824
94	Muebles, sillas, lámparas	7.962	8.221	23.968	25.514
40	Caucho y sus manufacturas	29.708	31.771	23.529	24.857
32	Tanino, materias colorantes, pintura	16.900	19.055	21.346	20.560
73	Manufacturas de fundición, hierro y acero	26.299	41.493	20.745	44.236
72	Fundición, hierro y acero	19.842	19.136	17.574	18.535
48	Papel, cartón y sus manufacturas	16.637	15.867	17.320	23.596
08	Frutas, frutos, con y sin conservar	14.862	18.645	17.077	17.857
76	Aluminio y sus manufacturas	14.727	16.681	17.010	12.131
29	Productos químicos orgánicos	10.703	11.273	17.395	17.275
02	Carne y despojos comestibles	50.757	25.204	15.177	27.671
21	Preparaciones alimenticias diversas	20.778	16.703	14.263	15.034
69	Productos cerámicos	11.687	12.758	13.978	16.352
Restantes exportaciones		213.317	260.996	200.896	268.970
Total de exportaciones		1.143.905	1.226.020	1.149.137	1.447.956

Fuente: ESTACOM, Ministerio de Industria, Comercio y Turismo

CUADRO 13: IMPORTACIONES BILATERALES POR SECTORES

Miles de euros

IMPORTACIONES ESPAÑOLAS SECTORES ECONÓMICOS	2016	2017	2018	2019
Semimanufacturas	193.583	255.759	275.852	237.226
Sector automóvil	216.779	260.611	266.154	166.555
Bienes de equipo	219.889	241.091	235.898	339.817
Alimentos	142.172	141.048	211.328	189.263
Manufacturas de consumo	7.185	7.152	7.612	11.642
Otras mercancías	715	359	423	4
Bienes de consumo duradero	366	246	211	329
Materias primas	93.213	143.684	154.311	114.506
Productos energéticos	15.570	113.176	76.393	40.660

Total de importaciones	889.472	1.163.127	1.228.185	1.100.429
-------------------------------	----------------	------------------	------------------	------------------

Fuente: ESTACOM, Ministerio de Industria, Comercio y Turismo

CUADRO 14: IMPORTACIONES BILATERALES POR CAPÍTULO ARANCELARIOS

Miles de euros

PRINCIPALES PRODUCTOS		2016	2017	2018	2019
87	Vehículos automóviles, tractores	262.494	328.392	346.243	364.143
72	Fundición, hierro y acero	125.128	169.466	135.002	117.934
26	Minerales, escorias y cenizas	73.555	123.394	128.260	91.317
03	Pescados, crustáceos, moluscos	81.395	79.641	115.393	104.228
84	Máquinas y aparatos mecánicos	133.302	135.757	117.838	117.555
27	Combustibles, aceites minerales	15.570	113.176	76.393	40.660
08	Frutas, frutos, con y sin conservar	42.213	51.999	59.233	48.184
74	Cobre y sus manufacturas	684	11.830	55.917	30.629
76	Aluminio y sus manufacturas	29.754	29.885	27.569	18.051
39	Materias plásticas y sus manufacturas	12.525	13.463	22.087	15.631
25	Sal, yeso, piedras con y sin trabajar	14.717	14.008	18.610	17.174
88	Aeronaves, vehículos espaciales	23.424	22.185	17.996	20.406
10	Cereales	2.672	16	16.955	0
89	Barcos y embarcaciones	44	41	10.905	29
48	Papel, cartón y sus manufacturas	13.535	14.520	9.409	10.854
23	Residuos industria alimentaria	5.348	780	6.187	6.152
70	Vidrio y sus manufacturas	3.730	4.995	5.921	4.907
20	Conservas verdura o fruta, zumo	6.683	2.749	5.477	6.471
38	Otros productos químicos	2.426	3.735	5.475	7.343
29	Productos químicos orgánicos	4.911	4.072	5.028	15.128
Restantes importaciones		35.363	39.021	42.286	63.633
Total de importaciones		889.472	1.163.127	1.228.185	1.100.429

Fuente: ESTACOM, Ministerio de Industria, Comercio y Turismo

CUADRO 15: BALANZA COMERCIAL BILATERAL

Miles de euros

BALANZA COMERCIAL	2016	2017	2018	2019	Variación 18/19
Exportaciones españolas	1.143.905	1.226.020	1.149.137	1.447.956	26%
Importaciones españolas	889.472	1.163.127	1.228.185	1.100.429	-10%
Saldo	254.433	62.893	-79.048	347.527	-540%
Tasa de cobertura (%)	128,60%	105,41%	93,56%	131,58%	41%

Fuente: ESTACOM, Ministerio de Industria, Comercio y Turismo

4.3 INTERCAMBIOS DE SERVICIOS

No se publican datos de comercio de servicios entre España y Sudáfrica.

Los flujos de turistas son reducidos en ambos sentidos y la inversión española en el sector hotelero no es significativa. Desde 2019 se ha suspendido la conexión directa aérea entre los dos países.

4.4 FLUJOS DE INVERSIÓN

De España en Sudáfrica: La inversión española en Sudáfrica es limitada y, en los últimos años, se sitúa de hecho por debajo del nivel de inversión recibida. En 2019 la inversión española en el país africano alcanzó los 15M€. En 2020 se ha registrado una inversión en el país por valor de 2,95 M€ situándose Sudáfrica en la primera posición en África subsahariana. El stock de inversión acumulada de España en Sudáfrica, a 31 de diciembre de 2018, era de 790 M€.

De Sudáfrica en España: Las inversiones sudafricanas en España han sido siempre escasas, con flujos entre los 10 y los 20 M€. Sin embargo, en los años 2017, 2018 y 2019 la inversión se disparó como consecuencia de reducido número de operaciones puntuales relacionadas con el sector inmobiliario. En 2019, el flujo de inversión bruta alcanzó los 258 M€. En 2020 se ha registrado una inversión en España por valor de 25 M€.

CUADRO 16: FLUJO DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

Miles de euros, datos del sector en inversión neta

INVERSIÓN DIRECTA ESPAÑOLA	2017	2018	2019	Variación 18/19
Inversión bruta	56.544	31.346	15.469	-51%
Inversión neta	51.310	26.685	15.469	-42%
SECTORES ECONÓMICOS				
Agricultura, ganadería y caza	1.092	1.300	321	-75%
Fabricación de otros productos minerales no metálicos	50.000	0	0	-
Fabricación de productos metálicos, excepto maquinaria	-5.234	0	0	-
Comercio al por mayor e intermediarios, excepto vehículos motores	5.234	3.238	15.000	363%
Actividades de construcción especializada	3	2.138	0	-100%
Industria química	88	2.000	0	-100%
Reparación e instalación de maquinaria y equipo	126	0	147	-
Telecomunicaciones	0	0	1	-

Fuente: DATAINVEX, Ministerio de Industria, Comercio y Turismo

CUADRO 17: STOCK DE INVERSIONES DE ESPAÑA EN EL PAÍS

Miles de euros

INVERSIÓN DIRECTA ESPAÑOLA	2016	2017	2018	Variación 17/18
Agricultura, ganadería, caza y servicios relacionados	22.520	18.810	25.130	34%
Pesca y acuicultura	9.100	7.640	0	-100%
Extracción de antracita, hulla y lignito	44.520	43.180	0	-100%
Extracción de minerales metálicos y	380	-30	-20	-33%
Otras industrias extractivas	14.030	16.470	-210	-101%
Industria de alimentación	2.830	0	0	-
Industria de madera y corcho, excepto muebles y cestería	52.900	55.330	47.790	-14%
Industria química	14.800	21.200	26.570	25%

Fabricación de otros productos minerales no metálicos	8.050	404.460	405.960	0%
Metalurgia; fabricación de productos de hierro y acero	193.820	200.470	187.640	-6%
Fabricación de productos metálicos, excepto maquinaria	8.000	5.100	4.240	-17%
Fabricación de material y equipo eléctrico	7.000	7.680	0	-100%
Fabricación de vehículos de motor y remolques	52.170	34.200	36.970	8%
Reparación e instalación de maquinaria y equipo	0	11.590	6.280	-46%
Ingeniería civil	7.740	4.570	20.550	350%
Comercio al por mayor e intermediarios, excepto vehículos motores	13.020	22.850	15.510	-32%
Comercio al por menor, excepto de vehículos de motor	15.350	8.410	11.370	35%
Almacenamiento y actividades anexas al transporte	10	10	0	-100%
Servicios de información	4.490	4.820	5.430	13%
Actividades auxiliares a los servicios financieros	-2.460	0	0	-
Servicios técnicos de arquitectura e ingeniería	5.370	0	0	-
Agencias de viaje, operadores turísticos, reservas	940	930	0	-100%
STOCK POSICIÓN INVERSORA TOTAL	474.580	867.690	790.300	-9%

Fuente: DATAINVEX, Ministerio de Industria, Comercio y Turismo

CUADRO 18: FLUJO DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

Miles de euros, datos del sector en inversión neta

EN ESPAÑA	2017	2018	2019	Variación 18/19
Inversión bruta	138.136	373.924	200.589	-46%
Inversión neta	129.201	292.644	42.051	-86%
SECTORES ECONÓMICOS				
Agricultura, ganadería y caza	0	0	2.410	-
Fabricación de productos farmacéuticos	0	0	520	-
Construcción de edificios	0	3	8	150%
Actividades de construcción especializada	0	0	2	-
Comercio al por mayor e intermediarios, excepto vehículos motores	0	306	6	-98%
Comercio al por menor, excepto vehículos motores	10	15	0	-100%
Almacenamiento y actividades anexas al transporte	1	0	0	-
Servicios de alojamiento	0	881	0	-100%
Servicios de comidas y bebidas	0	6	0	-100%
Programación, consultoría y otras actividades relacionadas	0	0	189	-
Servicios financieros	0	2	0	-100%
Actividades inmobiliarias	129.150	292.035	38.889	-87%
Actividades sedes centrales; consultoría de gestión	0	3	0	-100%

Servicios técnicos de arquitectura e ingeniería	2	0	0	-
Otras actividades profesionales	0	-606	0	-100%
Agencias de viaje, operadores turísticos, reservas	36	0	0	-
Actividades de seguridad e investigación	0	0	5	-
Actividades deportivas, recreativas y de entretenimiento	3	0	23	-

Fuente: DATAINVEX, Ministerio de Industria, Comercio y Turismo

CUADRO 19: STOCK DE INVERSIONES DEL PAÍS EN ESPAÑA

Miles de euros

INVERSIÓN SUDAFRICANA EN ESPAÑA	2016	2017	2018	Variación 17/18
Comercio al por mayor e intermediarios, excepto vehículos motores	219.680	190.886	0	-100%
Actividades inmobiliarias	12.747	147.242	320.183	117%
Construcción de edificios	378	2.842	0	-100%
Otras actividades profesionales, científicas y técnicas	36	1.658	0	-100%
STOCK POSICIÓN INVERSORA TOTAL	12.783	148.900	320.183	115%

Fuente: DATAINVEX, Ministerio de Industria, Comercio y Turismo

4.5 DEUDA

Sudáfrica no mantiene deuda bilateral con España. No hay ningún acuerdo de conversión de deuda.

4.6 OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA LA EMPRESA ESPAÑOLA

4.6.1 EL MERCADO

Sudáfrica es un país de renta media con una población de casi 60 millones de habitantes. Su economía, pese a ser la más desarrollada del continente, equivale, aproximadamente, a un tercio de la española. Es una economía diversificada e industrializada, requiriendo bienes industriales sofisticados para industrias como la del automóvil, la química o la minera.

La distribución de la renta es muy desigual: coexiste una minoría con un poder adquisitivo alto - en torno al 10% de la población-, con una mayoría con un nivel de renta muy bajo, lo que genera una alta tasa de pobreza en el país. Como consecuencia, existe un nicho de mercado para la demanda de productos de importación de lujo y de consumo con buena calidad, aunque es muy pequeño. El producto europeo estándar está clasificado, en muchas ocasiones, dentro de este pequeño segmento.

El mercado sudafricano es un mercado desarrollado y cuenta con competidores locales y extranjeros en la mayoría de los sectores. Por ello, la empresa española debe encontrar el nicho de mercado donde posea una clara ventaja competitiva. Los canales de distribución están bien desarrollados, con una distinción nítida entre fabricantes, distribuidores-importadores y vendedores.

La población y la industria se concentran en un número reducido de áreas. La más importante es la de Johannesburgo-Pretoria, centro industrial y financiero del país. En Durban se localiza el principal puerto, que abastece a Johannesburgo y gran parte del país y ha acogido en sus

alrededores la segunda concentración industrial del país. Ciudad del Cabo es otro centro comercial e industrial importante; la región que la rodea tiene un clima de tipo mediterráneo, con cultivos destinados al cultivo de cítricos, frutas y vinos. En Port Elizabeth, al este, se han creado algunas zonas industriales con fábricas de automóviles. El clima en el oeste del país ha favorecido la instalación de grandes plantas fotovoltaicas en la zona.

4.6.2 IMPORTANCIA ECONÓMICA DEL PAÍS EN SU REGIÓN

Sudáfrica es, con diferencia, la economía más desarrollada y diversificada del continente africano. Esta preponderancia es más evidente y relevante en **la zona subsahariana**, donde Sudáfrica mantiene un claro **liderazgo** en política exterior y en los procesos de integración económica regional: SACU (Southern Africa Customs Union), SADC (Southern Africa Development Community) y CMA (Common Monetary Area).

Además, Sudáfrica es el primer inversor en dicha región, estando las empresas sudafricanas muy bien posicionadas en todos los países vecinos. En particular, los sectores de la distribución comercial y los servicios financieros están copados por empresas sudafricanas, que están presentes también, de manera preponderante, en otros sectores como la construcción, minería y telecomunicaciones.

4.6.3 OPORTUNIDADES COMERCIALES

Oportunidades para la exportación

El mercado sudafricano es grande y diversificado, ofreciendo grandes oportunidades a las empresas españolas en una variedad de sectores.

Uno de los sectores que más oportunidades genera para las empresas españolas es el de las **energías renovables**, tanto en la vertiente de servicios: consultoría, ingeniería y construcción, como en equipos e instalación y mantenimiento. Se quiere aumentar de forma que estas supongan un 36% del total de la capacidad de generación energética del país. Dentro de este plan, la fuente de energía eólica es la más relevante, seguida de la fotovoltaica. Con la puesta en marcha del programa de licitaciones periódicas de proyectos de energía renovable (REIPPP), el Gobierno ha abierto la puerta a productores de energía independiente (IPP). Hasta la fecha, las empresas de la UE han invertido en el proyecto alrededor de 42.000 millones de rands, un 50% del total de inversión extranjera. Se prevé que el Gobierno, tras la publicación de la nueva estrategia energética (IRP 2019), lance la quinta ronda de licitaciones en el primer trimestre de 2021. Las empresas españolas tuvieron una participación destacada (22 de los 92 proyectos) en las anteriores rondas con tres tipos de tecnologías: fotovoltaica, eólica y termosolar.

Además, parte de su estrategia de diversificación energética **pone énfasis en el gas**. El Gobierno se ha puesto como objetivo que el 15,7% de la producción de electricidad para 2030 se obtenga mediante gas. Para ello, será necesario la construcción y operación de plantas de gasificación de gas natural licuado importado y de plantas de ciclo combinado.

Por otra parte, los problemas continuos de suministro eléctrico del país han derivado en una **mayor flexibilización** por parte del Gobierno en **regímenes de autoconsumo** para grandes usuarios industriales. Con todo, los grandes consumidores, como las mineras, están abriendo licitaciones con el fin de tener sus propias plantas y no depender de la electricidad de ESKOM, lo que genera grandes oportunidades para las empresas españolas.

El **sector del agua** también presenta **oportunidades en infraestructuras**. Sudáfrica tiene un sistema de infraestructuras para la gestión de sus recursos hídricos muy desarrollado pero la mayoría de ellas tiene una antigüedad de más de 20 años y su mantenimiento y gestión es ineficiente, por lo que el país necesita una reforma urgente. En los últimos años el país ha invertido en la construcción de nuevas **plantas de tratamiento de aguas y desalinizadoras**, mantenimiento y reparación de las ya existentes, sistemas de distribución, así como en bienes del sector: tuberías y otros equipos relacionados.

Más allá del sector energético y las infraestructuras, el **sector industrial** resulta clave para la economía sudafricana y **requiere de bienes de equipos sofisticados** para industrias como la del automóvil, la eléctrica, la química, la minera o la farmacéutica. Las empresas españolas cuentan con un *know-how*, experiencia y una imagen consolidada en estos campos, generándoles una ventaja competitiva frente a otros competidores internacionales.

La partida que España exporta más es la de equipos y componentes de automoción. Para las empresas españolas, la mayor oportunidad está en los **componentes originales de automoción homologados**, mercado en el que cuentan con una percepción de calidad europea. Además, este sector es considerado prioritario para el gobierno sudafricano. Aunque es un sector maduro hay muchas empresas europeas presentes en el país (Volkswagen, BMW, Mercedes Benz) que continúan invirtiendo en sus plantas de producción y de montaje sudafricanas. Otras empresas importantes con plantas de montaje son: Nissan, General Motors, Ford y Toyota. A menudo, los acuerdos comerciales en Sudáfrica con los grandes fabricantes replican acuerdos comerciales que ya operan en las fábricas europeas.

Las empresas españolas pueden encontrar oportunidades en la comercialización de bienes industriales españoles como la maquinaria para el procesado y embalaje de alimentos, la maquinaria para la gestión de fluidos y la maquinaria agrícola. Además, debe mencionarse que la crisis sanitaria ha generado una demanda de equipos de protección individual y otros bienes y tecnologías médicas.

Dentro del sector de bienes de consumo, existen **oportunidades en el sector de la piedra natural, los recubrimientos cerámicos y las baldosas de diseño**. Aunque existe una fuerte competencia italiana y de otros países como China (muy presente en el país y uno de los principales socios comerciales de Sudáfrica en todos los sectores), los productos españoles tienen una buena acogida entre los importadores y distribuidores sudafricanos.

En el **sector agroalimentario**, la experiencia española en el cultivo de vides, frutas y hortalizas y la contra estacionalidad con Sudáfrica, facilitan la entrada de los productos españoles. Los que más se exportan son: aceites de soja y girasol, carne aviar, café y vinos de denominación de origen y a granel. Estos últimos han experimentado una de las mayores subidas en los últimos años junto a los piensos, conservas cárnicas, ajos y cebollas.

4.6.4 OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN

Oportunidades para la inversión

El **sector de las energías renovables** ha atraído cuantiosa inversión española, gracias al programa de licitaciones periódicas en formato de productor de energía privado o independiente. Como ya se ha señalado, a finales de 2019 el gobierno sudafricano publicó el nuevo plan energético (IRP) que dará lugar a nuevas licitaciones. El IRP incluye el gas en el mix energético (gas-to-power). Dada la inexistencia de **tecnologías de gas** en el país, será necesaria tanto la construcción y operación de plantas de regasificación de gas natural licuado como la construcción y operación de plantas de ciclo combinado.

Otro sector de interés es el del **agua**. La sequía que sufrió el país entre 2015 y 2017 puso de manifiesto la carencia de infraestructuras en el sector y la ineficiencia de las ya existentes. Hasta el momento, tan solo los ayuntamientos de Ciudad del Cabo y de Durban han considerado concesiones en proyectos de plantas desaladoras.

El sector de la automoción tiene una rica presencia en Sudáfrica y es uno de los considerados como prioritarios dentro de la política industrial del Gobierno. Están ya presentes con plantas de montaje Volkswagen, BMW, Nissan, General Motors, Ford, Mercedes Benz y Toyota. La presencia de estos productores internacionales ofrece oportunidades para la **instalación de fábricas de componentes por parte de suministradores españoles**. El Gobierno quiere promover la instalación de nuevas fábricas de componentes mediante una política más selectiva de beneficios fiscales y subvenciones, el South African Automotive Masterplan, que ha entrado en vigor en 2020 y contempla un plan de acciones hasta 2035.

Sudáfrica es un país con **grandes atractivos turísticos**, especialmente por su rica fauna y flora, y cuenta ya con una cierta infraestructura, principalmente establecimientos de tamaño pequeño y mediano, pero aún presenta **buenas oportunidades de expansión**. En las grandes ciudades se encuentran los hoteles de mayor tamaño, incluyendo aquellos de cadenas internacionales. En las reservas naturales opera el modelo de lodge. Sin embargo, ha sido uno de los sectores más afectados por las medidas adoptadas por el Gobierno durante el estado de alarma y se prevé que la recuperación sea larga en el tiempo.

4.6.5 FUENTES DE FINANCIACIÓN

Financiación local

Sudáfrica cuenta con un sector financiero, especialmente el bancario, muy sofisticado y bien desarrollado, capaz de ofrecer financiación y liquidez en rands.

Además del sector privado, hay varios organismos públicos que ofrecen financiación.

La **Agencia de Desarrollo Industrial (IDC)**. Juega un papel muy activo en la promoción de inversiones; ofrece financiación y también invierte en el capital de nuevas empresas o en ampliaciones de capital de empresas ya existentes, incluidas aquellas con participación extranjera. Su actividad se concentra mayoritariamente en Sudáfrica, aunque puede participar en proyectos desarrollados por empresas sudafricanas o por empresas conjuntas entre firmas sudafricanas y extranjeras en otros países de la región.

El **Development Bank of South Africa**, aunque se enfoca en proyectos dirigidos al desarrollo sostenible y contenido social, como educación y salud. El DBSA está realizando esfuerzos para financiar proyectos de agua promovidos por ayuntamientos sudafricanos como el de Tshwane.

Finalmente, puede mencionarse la **Private Investment Corporation (PIC)**, un fondo de inversión que gestiona el fondo de pensiones de los funcionarios sudafricanos y que ha invertido, entre otros, en plantas fotovoltaicas y eólicas.

Por su parte, numerosas empresas públicas sudafricanas y ayuntamientos están quebrados, sobreviviendo financieramente únicamente gracias a rescates periódicos que proceden del presupuesto nacional. Su situación financiera y económica no les permite llevar a cabo proyecto o firmar contratos de compraventa – de electricidad o agua-, a no ser que cuente con una garantía soberana o de algún organismo internacional.

Financiación española

Todos los principales bancos españoles tienen operaciones con Sudáfrica en apoyo a los exportadores españoles, utilizando bancos locales como socios. Tan solo Caixabank tiene una oficina de representación en Sudáfrica. Por otra parte, Sudáfrica es elegible para FIEM, CESCE y COFIDES. Adicionalmente, el ICO también puede considerar operaciones en el país. A través del CDTI también se pueden conseguir ayudas financieras con cargo al programa europeo Eureka; si bien, la tramitación no es sencilla.

Financiación multilateral

La renta media de Sudáfrica le descalifica para tener acceso a gran parte de la financiación multilateral, en condiciones concesionales, y de cooperación. De hecho, escasean las donaciones bilaterales, más allá de la financiación de asistencias técnicas puntuales o la realización de actividades institucionales o sociales.

El país sí es elegible para la Corporación Financiera Internacional y para algunas operaciones del Banco Africano de Desarrollo. La Agencia Francesa de Desarrollo y su homólogo alemán también están presentes en Sudáfrica, especialmente el primero.

Sudáfrica también es elegible para el New Development Bank, el banco de desarrollo de los BRICS, con sede en Johannesburgo. Sin embargo, su reciente constitución hace que tenga todavía poca actividad.

4.7 ACTIVIDADES DE PROMOCIÓN

La oficina comercial de Johannesburgo organiza de manera regular y a lo largo del año tanto misiones comerciales directas como invitaciones a España, en colaboración con asociaciones empresariales nacionales, cámaras de comercio regionales, institutos autonómicos de promoción exterior o, directamente, con las empresas españolas. Adicionalmente, se organizan eventos puntuales como los siguientes:

En junio de 2020 la oficina comercial organizó junto con ICEX, Cámara de España y CEOE un seminario virtual sobre la situación económica en Sudáfrica y Mozambique.

En mayo de 2019, la oficina comercial organizó junto con el ICEX un seminario virtual sobre oportunidades en el sector del gas en Sudáfrica y en Mozambique.

En septiembre de 2018, la oficina comercial organizó la Spain's Week, un conjunto de actividades y eventos de promoción de la gastronomía española, incluyendo una cata de aceite de oliva en Johannesburgo, una clase magistral con demostración de técnicas culinarias españolas y uso de ingredientes españoles en la escuela de cocina Prue Leith, con aplicación práctica en una cena que se sirvió después en dicha escuela.

5 RELACIONES ECONÓMICAS MULTILATERALES

5.1 CON LA UNIÓN EUROPEA

5.1.1 MARCO INSTITUCIONAL

La UE es el **principal socio comercial e inversor de Sudáfrica**. Hasta 2016, las relaciones entre ambos se regían por el Acuerdo de Comercio, Cooperación y Desarrollo (TDCA) de 1999. En **octubre de 2016**, entró en vigor el tratado **EPA-SADC** (Economic Partnership Agreement with Southern Africa Development Community). Es un acuerdo entre la UE y 6 de los países SADC (de un total de 15): Botsuana, Lesoto, Mozambique, Namibia, Sudáfrica y Esuatini.

Bajo este nuevo régimen, los productos de estos países, **excepto Sudáfrica**, gozan en general de **libre acceso (sin aranceles ni cuotas) a la UE**. Para el caso de Sudáfrica, se mejoran las condiciones de acceso al mercado europeo en comparación con el TDCA, en productos tan sensibles como el azúcar o el vino. Otra aportación de este acuerdo es la protección de las indicaciones geográficas.

5.1.2 INTERCAMBIOS COMERCIALES

La UE es el **principal socio comercial de Sudáfrica**. En 2009, los intercambios comerciales entre ambos sufrieron un drástico descenso, a partir del cual se han venido recuperando paulatinamente, inicialmente de manera desigual, aunque actualmente existe cierto equilibrio entre las transacciones.

En cuanto a los bienes adquiridos por Sudáfrica procedentes de la UE, destaca, por países, la participación de Alemania, ya que casi el 40% de las importaciones sudafricanas en 2019 tienen origen alemán. Ese mismo año, las exportaciones de la UE a Sudáfrica se situaron en los 22.710 MEUR, frente a los 21.420 MEUR del año anterior. España ocupó el sexto lugar, con una cuota del 6,2% del total de productos europeos vendidos a Sudáfrica.

En 2019, las importaciones totales de la UE de Sudáfrica se situaron en 18.672 MEUR, frente a los 16.945 MEUR registrados en 2018. De nuevo, por países, predomina Alemania con un 44,6%

del total, seguida de lejos por Holanda y Bélgica, con unas cuotas del 14,5% y el 16,6%, respectivamente. En 2019, España ocupó el quinto lugar, con una cuota del 5,6% del total de las exportaciones de Sudáfrica a la Unión Europea.

CUADRO 20: EXPORTACIONES DE BIENES A LA UNIÓN EUROPEA

Millones de euros

PAÍSES PROVEEDORES	2017	2018	2019	Variación 18/19
Alemania	9.371.922	8.716.857	9.207.385	6%
Holanda	2.183.990	2.293.968	2.305.450	1%
Bélgica	1.316.214	1.328.896	1.285.981	2%
Italia	1.836.662	1.990.058	1.827.877	-8%
Francia	1.757.799	1.556.774	1.663.476	7%
España	1.192.336	1.114.497	1.401.208	26%
Suecia	761.298	750.472	802.295	7%
Austria	417.081	575.034	590.774	3%
Polonia	573.736	627.562	707.954	13%
Portugal	179.955	172.470	188.713	9%
República Checa	447.488	548.568	640.7167	17%
Irlanda	242.114	274.584	411.706	50%
Total de exportaciones UE	21.689.508	21.420.223	22.710.125	6%

Fuente: EUROESTACOM, Ministerio de Industria, Comercio y Turismo

IMPORTACIONES DE LA UE DE ORIGEN SUDAFRICANO

Millones de euros

PAÍSES CLIENTES	2017	2018	2019	Variación 18/19
Alemania	6.077.013	6.797.267	8.331.624	22%
Holanda	2.397.618	2.503.974	2.712.909	8%
Bélgica	2.407.064	3.059.702	3.108.125	-3%
Italia	1.115.636	1.342.311	1.413.300	5%
Francia	630.855	712.518	725.710	2%
España	1.112.901	1.179.979	1.049.457	-11%
Suecia	151.072	164.621	141.290	-14%
Austria	151.591	36.037	36.587	2%
Polonia	161.051	173.011	200.217	16%
Portugal	216.134	232.168	197.329	-15%
República Checa	156.800	156.474	149.405	-5%
Irlanda	90.397	96.1978	104.518	9%
Total de importaciones UE	15.133.987	16.945.352	18.672.143	10%

Fuente: EUROESTACOM, Ministerio de Industria, Comercio y Turismo

5.2 CON LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS INTERNACIONALES

Fondo Monetario Internacional

Sudáfrica es miembro desde diciembre de 1945. Su cuota es de 1.868,5 millones de DEG y sus derechos de voto el 0,85%. El 28 de julio de 2020 el FMI aprobó una ayuda financiera de 4.300 millones de dólares para el país.

Grupo Banco Mundial

Sudáfrica pertenece al grupo del Banco Mundial. Es miembro de la Asociación de Desarrollo Internacional como miembro Parte I o país más avanzado económicamente; de la Corporación Financiera Internacional y del MIGA como miembro Parte II o país en desarrollo. En la actualidad, el Banco Mundial está financiando **cinco proyectos**:

- Eskom Investment Support Project, aprobado en abril de 2010, con una cifra de 3.750 millones de dólares. El 92% de esta suma está destinado a la construcción de una central térmica de carbón y el resto a instalaciones de energía renovable.
- South Africa - Eskom Renewables Support Project, aprobado en octubre de 2011, con una cifra de 250 millones de dólares. Este proyecto consta de dos componentes. Por un lado, destinado a la construcción de una central eólica y, por otro lado, a la creación de la planta solar de Upington. En 2018, ESKOM y el Banco Mundial cancelaron el proyecto de la planta solar para sustituirlo por uno de baterías.
- South Africa Partnership for Market Readiness, aprobado en diciembre de 2016, con una cifra de 7 millones de dólares. El objetivo es fortalecer la preparación del gobierno de Sudáfrica para el diseño, preparación e implementación de un instrumento de fijación de precios del carbono.
- Land Bank Financial Intermediation Project, aprobado en enero de 2017, con una cifra de 93 millones de dólares. Esta línea de crédito busca apoyar a nuevos agricultores emergentes de Sudáfrica.
- Technical Assistance Project for the Development Carbon Capture and Storage in the Republic of South Africa, aprobado en marzo de 2017, con una cifra de 38 millones de dólares. Tiene como objetivo evaluar la viabilidad de la captura y almacenamiento de dióxido de carbono en el país.

Por otra parte, la Corporación Financiera Internacional mantiene una importante cartera con el sector privado, la segunda más importante de África, después de Nigeria.

Banco Africano de Desarrollo

El BAfD ha financiado numerosos proyectos de infraestructuras y energía, fundamentalmente, a través de préstamos a las grandes compañías públicas, como TRASNET y ESKOM. En este ámbito, destacan los recibidos por ESKOM para la central térmica de carbón de Medupi (4.800 MW), la eólica de Sere (100 MW) y la planta de energía fotovoltaica de Upington (100 MW). Así mismo, ha extendido líneas de crédito de 200 millones de dólares, aprobadas en 2016, a la IDC y al DBSA para proyectos en materia de tierras y agricultura y la mejora de la gestión de las finanzas públicas municipales.

5.3 CON LA ORGANIZACIÓN MUNDIAL DE COMERCIO

Sudáfrica, como signatario del Acuerdo de Marrakech, es miembro fundador de la Organización Mundial de Comercio. Como miembro, junto a Namibia, Botsuana, Suazilandia y Lesoto, de la unión aduanera regional SACU (Southern Africa Customs Union), sus relaciones con la OMC se canalizan en buena parte a través de ésta. Asimismo, en el marco de las negociaciones comerciales Sudáfrica es miembro del Grupo ACP, Grupo Africano (países africanos miembros de la OMC), del G-90 (países del Grupo Africano + países del Grupo ACP + países menos adelantados), del G-20 (coalición de países en desarrollo que pide reformas ambiciosas de la agricultura en los países desarrollados), del Grupo de Cairns (países exportadores de productos agropecuarios), y del Grupo AMNA11 (países en desarrollo que pretenden obtener flexibilidad para limitar la apertura de sus mercados de productos industriales).

5.4 CON OTROS ORGANISMOS Y ASOCIACIONES REGIONALES

Sudáfrica es miembro de las principales organizaciones económicas internacionales. Asimismo, dada su preponderancia económica en la región, Sudáfrica marca la política exterior del conjunto del área subsahariana y lidera los procesos de integración económica y comercial en dicha área.

Además de pertenecer a la Unión Africana, está integrada en la Unión Aduanera del Sur de África (Southern Africa Custom Union, SACU), el Área Monetaria Común (Common Monetary Area, CMA) y la Comunidad de Desarrollo del África Austral (Southern Africa Development Community, SADC).

- **Comunidad de Desarrollo del África Austral (SADC):** Constituida en 1992, persigue facilitar, mediante la cooperación y la integración regional, especialmente mediante el aumento del comercio intrarregional, el desarrollo y crecimiento económico equilibrados de los estados miembros, así como su estabilidad política y seguridad. La SADC está compuesta por Sudáfrica, Namibia, Botsuana, Lesotho, Suazilandia, Angola, Malawi, Madagascar, Mauricio, Seychelles, Mozambique, República Democrática del Congo, Tanzania, Zambia y Zimbabwe. El Tratado de la SADC establece varios protocolos de comercio, finanzas, industria, educación, agricultura, transporte e inversiones. Los protocolos sólo son vinculantes para los Estados miembros que sean partes en ellos.

- **La Unión Aduanera del África Meridional (SACU).** Formada por Sudáfrica, Namibia, Botsuana, Lesotho y Esuatini Todas las importaciones al territorio de la SACU están sujetas a un arancel común y todos los derechos de aduana, impuestos especiales y derechos adicionales percibidos durante cada trimestre se ingresan en un fondo común dentro del trimestre siguiente.

- **Área Monetaria Común (CMA):** Formada por Sudáfrica, Lesotho, Esuatini y Namibia. El rand sudafricano es de curso legal en toda la CMA y los otros países pueden emitir sus propias monedas, en paridad con el rand, que sólo son de curso legal dentro de sus propios territorios. Los movimientos de fondos dentro de la unión están exentos restricción, tanto para transacciones por cuenta corriente como por cuenta de capital, con la única excepción de determinados requisitos sobre liquidez e inversiones impuestos a las instituciones financieras con el objeto de limitar los flujos de fondos hacia el considerablemente más desarrollado mercado de capitales sudafricano. Asimismo, cada miembro mantiene su propio banco central independiente y es, teóricamente, capaz de ejecutar su propia política monetaria, manteniéndose reuniones periódicas de coordinación entre los bancos centrales. En la práctica el peso abrumador de la economía sudafricana dentro de la CMA hace que sea el SARB el que de hecho fije las líneas maestras de la política monetaria, limitándose los demás a seguirla.

- **AFTZ (African Free Trade Zone- Tripartite Free Trade Area).** Las negociaciones para el establecimiento de un área de libre comercio se lanzaron en Kampala en 2008 para los 26 países miembros de COMESA-SADC-EAC. En 2012 se amplió a los países de ECOWAS, ECCA y AMU. Sudáfrica está muy interesada en el desarrollo de esta ALC y ha sido el principal impulsor de la misma. Dado su mayor grado de desarrollo industrial y económico resultaría en principio el mayor beneficiario de la reducción de barreras en la región.

- **AfCFTA (African Continental Free Trade Area).** Se inició la negociación para este ambicioso proyecto en 2013 y, en junio de 2015, en la cumbre de la Unión Africana, se acordó lanzar las negociaciones para impulsar la CFTA, el área de libre comercio continental. En marzo de 2018, en la cumbre de Kigali (Ruanda), se firmó la declaración de Kigali, el protocolo de libertad de movimiento, y el acuerdo de área continental de libre comercio (firmado por 44 de los 55 estados miembros), dando lugar al establecimiento del CFTA, según el cual, los países se comprometen a eliminar el 90% de los aranceles sobre los bienes, permitiendo el acceso libre de bienes y servicios a través del continente. Sudáfrica firmó la declaración de Kigali, y se espera que se sume al acuerdo del CFTA.

Asimismo, Sudáfrica es miembro de los principales organismos financieros y comerciales internacionales:

- **BRICS:** Sudáfrica representa al continente africano en la nueva organización de las principales potencias emergentes. Desde 2018 Johannesburgo acoge la sede regional del banco de desarrollo de los BRICS (New Development Bank).

- **Banco Mundial:** Sudáfrica es miembro del Banco Mundial. Es miembro de la Asociación de Desarrollo Internacional como miembro Parte I -o país más avanzado económicamente-; de la Corporación Financiera Internacional y del MIGA como miembro Parte II -o país en desarrollo-. Tanto el Banco Mundial como la CFI tienen operaciones en Sudáfrica.

- **Fondo Monetario Internacional:** Sudáfrica es miembro desde diciembre de 1945. Su cuota es de 1.868,5MDEG y sus derechos de voto el 0,85%. El 28 de julio de 2020 el FMI aprobó una ayuda financiera a Sudáfrica de 4.300 millones de dólares.

- **Banco Africano de Desarrollo:** ha financiado numerosos proyectos de infraestructura, fundamentalmente a través de préstamos a las grandes compañías públicas.

5.5 ACUERDOS BILATERALES CON TERCEROS PAÍSES

Sudáfrica, como miembro de SACU, participa en los acuerdos de ésta con EE. UU., EFTA y MERCOSUR. Además, ha suscrito acuerdos comerciales bilaterales con Malawi, Zimbabue, y concede trato preferencial no recíproco a una serie de productos de Mozambique.

El acuerdo comercial de Sudáfrica con Zimbabue, miembro de COMESA y de SADC, es de 1964. Sudáfrica otorga un trato preferencial (franquicia o contingente arancelario), a una serie de productos agrícolas (lácteos, patatas, aves, huevos, algunos cereales, semillas y frutos oleaginosos, etc.) y determinados tipos de tejidos de algodón. Por su parte, Zimbabue otorga concesiones en los derechos de aduana a algunos productos sudafricanos.

El acuerdo con Malawi, que también es miembro de COMESA y de SADC, se suscribió en 1990. Sudáfrica permite el acceso a su mercado de las importaciones en franquicia arancelaria de todos los productos cultivados, fabricados o producidos en Malawi, siempre que el contenido mínimo de valor añadido nacional sea del 25%. Se aplican contingentes preferenciales a algunos productos tales como el té (10.000 toneladas anuales). El acuerdo también contiene disposiciones sobre medidas antidumping y compensatorias.

SACU firmó con EE. UU. el Acuerdo de Comercio, Inversiones y Desarrollo (TIDCA) en 2008 con el objetivo de fomentar el comercio y la inversión, eliminando los obstáculos y llevando a cabo actividades de asistencia y/o cooperación en materia de creación de capacidad comercial. Asimismo, están contemplados otros posibles acuerdos relativos a medidas sanitarias y fitosanitarias (SPS), obstáculos técnicos al comercio (OTC), cooperación aduanera y facilitación del comercio.

Además, la Ley sobre Crecimiento y Oportunidades para África (AGOA, por sus siglas en inglés), que forma parte de la Ley de Comercio y Desarrollo de los EE. UU. de 2000, ofrece el libre acceso a algunos productos manufacturados originarios de países del África subsahariana. Después de completar el periodo inicial de 15 años de validez, en junio de 2015, se amplió hasta 2025. Actualmente se benefician del acceso al mercado estadounidense, en el marco del programa combinado AGOA/SGP, unas 7.000 líneas arancelarias, entre ellas: las prendas de vestir, el calzado, el vino, ciertos componentes de vehículos de motor, diversos productos agrícolas, productos químicos y el acero.

SACU firmó con EFTA/ AELC (Asociación Europea de Libre Comercio) en 2006 un acuerdo de libre comercio que entró en vigor en 2008 y que abarca el comercio de productos industriales, pescado y otros productos marinos, y productos agrícolas elaborados. Los productos industriales de países SACU tienen acceso en franquicia arancelaria, mientras que los países SACU, desmantelarán gradualmente sus aranceles en nueve años. Además, los estados de la AELC, individualmente, y la SACU concertaron acuerdos bilaterales sobre productos agrícolas básicos. El acuerdo incluye disciplinas relacionadas con el comercio, así como un artículo sobre el trato especial para Botsuana, Lesoto, Namibia y Esuatini.

SACU firmó con MERCOSUR en 2008 un acuerdo de comercio preferencial destinado a promover el comercio entre las dos partes de algunos productos seleccionados. También contiene disposiciones sobre las normas de origen y métodos de cooperación administrativa, las medidas correctivas comerciales, los obstáculos técnicos al comercio, las medidas sanitarias y fitosanitarias, la mejora del acceso a los mercados, la solución de diferencias, la asistencia administrativa mutua entre las autoridades aduaneras y otras disposiciones jurídicas e institucionales.

La Unión Europea (UE) es el principal socio comercial e inversor de Sudáfrica. Hasta 2016, las relaciones entre ambos se regían por el Acuerdo de Comercio, Cooperación y Desarrollo (TDCA) de 1999. En octubre de 2016 entró en vigor el tratado EPA-SADC (Economic Partnership

Agreement with Southern Africa Development Community).

Este acuerdo es entre la UE y 6 de los países SADC (de un total de 15): Botsuana, Lesotho, Mozambique, Namibia, Sudáfrica y Esuatini. Bajo este nuevo régimen, los productos de estos países, excepto Sudáfrica, gozarán en general de cero aranceles y cero cuotas para entrar en la UE. Para el caso de Sudáfrica, se mejorarán las condiciones de acceso al mercado europeo en comparación con el TDCA, en productos tan sensibles como el azúcar o el vino. Otra aportación del nuevo acuerdo es la protección de las indicaciones geográficas.

5.6 ORGANIZACIONES INTERNACIONALES ECONÓMICAS Y COMERCIALES DE LAS QUE EL PAÍS ES MIEMBRO

NOMBRE DE LA ORGANIZACIÓN
ORGANIZACIÓN MUNDIAL DEL COMERCIO
FONDO MONETARIO INTERNACIONAL
BANCO MUNDIAL
AGENCIA DE GARANTÍA DE INVERSIÓN MULTILATERAL (MIGA)
COMUNIDAD PARA EL DESARROLLO DEL AFRICA AUTRAL (SADC)
UNIÓN ADUANERA DE AFRICA DEL SUR (SACU)
COMMON MARKET FOR EASTERN AND SOUTHERN AFRICA (COMESA)
COMMON MONETARY AREA (CMA)
BANK FOR INTERNATIONAL SETTLEMENTS (BIS)
ORGANIZACIÓN DE LAS NACIONES UNIDAS PARA LA AGRICULTURA Y ALIMENTACIÓN (FAO)
G-20, G-24, G-77
CONFERENCIA DE LAS NACIONES UNIDAS PARA EL COMERCIO Y DESARROLLO (UNCTAD)
EAST AFRICAN COMMUNITY (EAC)
REGIONAL TOURISM ORGANIZATION OF SOUTHERN AFRICA (RETOSA)
SOUTHERN AFRICAN POWER POOL (SAPP)
CLUB DE PARÍS (asociado)
BRICS

Fuente: elaboración propia.